

ДИРЕКТОР, УПРАВЛЯЮЩИЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ.

↻ 27 січня
2015

📍 Місто: [Миколаїв](#)

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Опис

Образование: 2001 – 2007г. Одесский Национальный Университет им. И. И. Мечникова Экономический факультет.
Специальность: Менеджер – экономист внешнеэкономической деятельности. Квалификация: Специалист.
Специализация: Руководитель предприятия.

Контактный номер 0505074269

2003 год TRAINING FORCE (г. Киев)

Тема: Управление сбытом, торговой маркой, территорией, торговой командой.

2007-2008 год «P C G» Pucelik Consulting Group (г. Одесса)

Тема:

1) Модели человеческой мотивации.

2) Развитие лидерских качеств.

3) Эффективность управления персоналом.

2012 г. Планирование, как функция управления. Индивидуальное управление. Персональное лидерство.

Личностные качества:

Организаторские способности; аналитический склад ума; высокая трудоспособность; активная жизненная позиция; умение концентрироваться на деталях, гибкость мышления и подходов в работе, быстрая обучаемость. Коммуникабелен; настойчив; исполнитель; трудолюбив; честен; порядочен; ответственен; целеустремлен; находчив; мобилен, к работе отношусь как к собственному бизнесу.

Опыт профессиональной и трудовой деятельности:

2014 г. Торговый Дом «Время» **Региональный директор**

Донецкая табачная фабрика. Прямая дистрибуция.

Оптово – розничная торговля.

2011-2013 г. Российско-Украинская группа компаний «Мегаполис-Украина»

Руководитель регионального структурного подразделения.

Дистрибуция. Оптово-розничная торговля.

Управление производственно-хозяйственной деятельности филиала.

Планирование, организация и контроль деятельности всех отделов.

Организация и заключение хозяйственных договоров и договоров поставки.

Управление складской и транспортной логистикой; осуществление контроля за ассортиментом, заказами и остатком товара; бюджетирование; контроль выполнения поставленных планов и дистрибьюторских программ; контроль за

дебиторской задолженностью; кадровое делопроизводство;

Штат подразделения – 60 человек

2010 г. «Авант - Трейд» **Директор филиала.**

Прямая дистрибуция.

Штат филиала 70 человек

2009-2010 г. Компания «Арсенал»

Директор регионального представительства.

Производство. Оптово – розничная торговля.

2005 – 2008 г. Компания «Аркадия», фирма «Ника» **Директор филиала.**

Управляющий региональным представительством.

Компания – импортёр. Оптовая торговля.

- открытие фирмы с «0» и 100 % управление предприятием;
- построение и оптимизации бизнес-процессов, их формализация (разработка инструкций и регламентов);
- составление расходной части бюджета по содержанию филиала;
- решение вопросов по стабильности, своевременности и бесперебойности снабжения;
- планирование поставок товаров; контроль ассортимента товара на складе; контроль товарных остатков;
- увеличение объёмов продаж и взаиморасчётов с клиентами;
- расширение рынка сбыта; расширение направлений деятельности;
- повышение производительности труда;
- оптимизация затрат; оптимизация процесса управления;
- осуществление контроля за выполнением работ;
- контроль документооборота, бухгалтерского учёта;
- непосредственное участие в продажах;
- решение логистических вопросов (заказ машин; доставка, развоз товаров; составление направлений и маршрутов);
- контроль условий хранения и состояние товара, санитарно – гигиенического и технического состояния помещений и оборудования;
- мониторинг сегмента рынка; ценообразование;
- контроль безналичного и наличного движения средств;
- оптимизация оргструктуры компании и подбор персонала;
- составление и заключение договоров и протоколов разногласий;
- взаимодействие с контролирующими органами, с службами обеспечивающими бесперебойную работу предприятия;
- приобретение территории (6 га) и строительство нового терминала;

Штат фирмы 45 человек.

2003 – 2005 г. Компания «Аврора», фирма «Адра» **Начальник отдела сбыта. Коммерческий директор.**

оптовая фирма - импортёр.

2003 г. Национальная компания «Лагода» **Региональный координатор продаж.**

2002 – 2003 г. Фирма «Тепс» Начальник коммерческого отдела.

Оптовое – розничная торговля канцелярскими товарами, подписными изданиями, бытовой химией; тиражирование, курьерская служба доставки.

Штат коммерческого отдела 40 человек.

2000 – 2002 г. Фирма «Васса» Заместитель генерального директора по коммерческим и общим вопросам.

Август 2000 г - торговый представитель.

Октябрь 2000 г – менеджер.

Ноябрь 2000 г – коммерческий директор фирмы.

Декабрь 2000 г - Заместитель генерального директора по коммерческим и общим вопросам.

100 % управление предприятием.

Штат фирмы 40 человек.

1994 – 2004 Частный предприниматель

Торгово-закупочная деятельность.

Додаткова інформація

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи:

Соискание должности управляющего предприятием, директора фирмы.