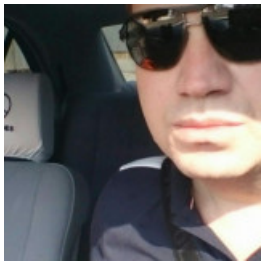
Виталий Гайдаенко



ДИСТРИБЬЮТОР

1 лютого 2022

Місто: Херсон

Вік: 55 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Закупка зерновхЕжедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

Закупка зерновхЕжедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

Досвід роботи

директор

Тов Вита трейд (Оптовая торговля, дистрибуция), Херсон
06.2015 – 05.2020 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

- моніторинг ринку і рівня цен
- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета,клиент банка
- И т,д

комерційний директор

Тов Приор (Дистрибуция), Херсон
03.2000 – 08.2008 (8 років 5 місяців)

Обов'язки:

- моніторинг ринку і рівня цен

- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета,клиент банка
- И т,д

Освіта

Аграрный университет (Херсон)

Спеціальність: Агрономический

повна вища, 09.1994 – 05.1999 (4 роки 7 місяців)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: 1с бухгалтерия 7.7.word.exel