Блидченко Михаил

ДИРЕКТОР ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА КОМПАНИИ, CEO, НАЦИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

26 січня Місто: Київ

Вік: 53 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Реклама, маркетинг, PR, Керівництво

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

директор

Аль Фада Украина (Производство и эскпорт титановых заготовок), Київ
08.2021 – 05.2022 (8 місяців)

директор по продажам и маркетингу

Доктор Сэм (Сеть клиник), Київ
08.2018 – 08.2020 (2 роки)

Обов'язки:

- Пересмотр системы расходов на промо и рекламную деятельность (прозрачность, планирование и контроль);
- Реструктуризация on-line части бизнеса компании от представленности до продаж. Сайты, соцсети, Bitrix24, управление задачами и проектами (on-line и off-line);
- Систематизация B2B продаж;
- ATL (пресса, радио, ТВ, подкасты, ЛОМы), BTL (рассылки, B2B party, промо акции, пакетные предложения). POS материалы (промостойки, наклейки, постеры и пр.);
- Организация корпоративных мероприятий.

Менеджер продаж в Восточной Европе

«Bornstein Seafoods Inc.» (USA)
02.2013 – 02.2018 (5 років)

Обов'язки:

Продажи рыбы и морепродуктов производства "Bornstein Seafoods Inc."

Результаты деятельности:

- увеличение доли продукции продаваемой сразу в процессе производства;

- успешное привлечение новых клиентов в Украине и странах Европейского союза (импортеры, оптовики, торговые сети);

- расширение ассортимента продаваемых продуктов;

- разрешение спорных ситуаций;

- продвижение торговой марки «Борнштейн» в Украине.

Заместитель директора

ООО

06.2012 – 12.2019 (7 років 5 місяців)

Обов'язки:

Менеджмент и интеграция составляющих частей бизнеса от производителей (Китай) до мелкооптовых покупателей в Украине.

Результаты деятельности:

- упорядочивание финансово-логистической схемы импорта;

- продажи и поиск новых клиентов;

- инициирован запуск интернет - магазина.

Коммерческий директор

ООО «Мастер Мартини Украина»

08.2010 – 03.2018 (7 років 6 місяців)

Обов'язки:

Организация презентаций ингредиентов для пищевой и кондитерской промышленности. Контроль, учёт и прогнозирование продаж.

Результаты деятельности:

- реорганизация работы коммерческого отдела;

- введение системы оперативного учета, анализа и контроля продаж;

- пересмотр региональной дистрибьюторской политики;

- увеличение национальных продаж на 6-19% по сравнению с предыдущим годом.

Директор

ЗАО «Сокол»

03.2007 – 02.2009 (1 рік 11 місяців)

Обов'язки:

Смена вида деятельности. Реорганизация в офисно-складской центр. Проектирование нового строительства.

Результаты деятельности:

- Предприятие переведено в разряд прибыльных;

- Увеличена в 4 раза клиентская база и доходная часть;

- Проведена реструктуризация и оптимизация кадрового состава;

- Проведен ряд антикризисных действий, в т.ч.: восстановлен бухгалтерский и налоговый учет, внедрена система оперативного учета и отчетности; оптимизирована сервисная, штатная составляющая и активы предприятия.

Директор

ДП «Амерком Украина»

04.2003 – 07.2010 (7 років 2 місяці)

Обов'язки:

Издание и продажа журналов различных направлений в коллекционном формате partworks.

Результаты деятельности:

- Развитие предприятия с «нуля» до издательства национального масштаба.

- Предприятие выведено в число лидеров рынка по количеству новых наименований изданий и тиражам.

- Внедрение прогрессивной, уникальной, системы оперативного и финансового учета, дебиторской задолженности.

- Оптимизирована работа каналов сбыта.

Освіта

Аспирантура. НАН Украины. Центр исследования научно-технического потенциала и истории науки им. Г.М. Доброва.

Спеціальність: Экономика и управление научно-техническими процессами, инвестиционные и инновационные процессы

повна вища, 06.1997 – 06.1999 (2 роки)

Славянский институт управления, бизнеса и права

Спеціальність: Менеджер – организатор производства

повна вища, 09.1990 – 06.1994 (3 роки 9 місяців)

Луганский педагогический институт

Спеціальність: Преподаватель истории, обществоведения и английского языка

повна вища, 09.1989 – 06.1994 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Високий рівень (вільно), Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Что отличает меня от других кандидатов? - Большой и разнообразный деловой и жизненный опыт. Интуиция. - Самостоятельность, ответственность и активный подход к работе. - Умение правильно формулировать вопросы и самостоятельно находить ответы. - Сочетание способностей к рутинной и креативной работе. - Качественный подбор исполнителей. - Желание добиться большего. Сильные стороны: Я считаю, что менеджмент (бизнес-администрирование) строится на знании и глубоком понимании 5 блоков для постоянного изучения и совершенствования: - Клиенты. Сегментирование, профиль и путь клиента. - Товар или услуга. Диверсификация. - Конкуренты. - Цифровизация, оптимизация и цикличность бизнес-процессов. - Стратегическое планирование. Аналогичным образом маркетинг для меня заключается в 3 блоках: - Дискурс. Создание и поддержание бренда, идеи, истории. - Экспертиза. Аналитика и информационная поддержка. - Реклама. Я работал со всеми этими категориями и готов применять свои практические навыки в дальнейшей работе. Главное для успеха в бизнесе – поддерживать положительный баланс делая то, на что у других не хватает фантазии и/или смелости.