

ДОЛЖНОСТЬ ДИРЕКТОРА ФИЛИАЛА/КОМПАНИИ, КОММЕРЧЕСКОГО ДИРЕКТОРА, РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПРОДАЖ.

🔄 12 жовтня 2015 📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Коммерческий директор

«PromoGroup»

10.2012 – (2012 років 10 місяців)

Обов'язки: - продвижение европейских ТМ напольных покрытий в Украине (анализ рынка, разработка стратегии, ценообразование, бюджетирование, повышение прибыльности продукции, маркетинг по каждой ТМ) - управление и контроль оптового отдела продаж - создание новых декоров совместно с заводами-производителями

Директор

Компания ООО "Малти"

01.2008 – 10.2012 (4 роки 8 місяців)

Обов'язки: - разработка и реализация стратегии продаж товарных групп Компании (применение акций и маркетинговых технологий по продвижению брендов на рынке) - переговоры с производителями - оперативное управление филиалом, структурами продаж, контроль за транспортной и складской логистикой - создание профессиональной команды с нуля, обучение, разработка схем мотивации и стимулирования персонала - бюджетирование деятельности филиала на месяц, год - анализ результативности всех подразделений и внедрение отчетности на всех уровнях

Директор

ООО"Компания НС ЛТД"

09.2002 – 12.2007 (5 років 3 місяці)

Обов'язки: Директор филиала ООО"Компания НС ЛТД" в г. Харькове по дистрибуции ЛВИ, пива Оболонь, кондитерки "Петрус", бакалейной и снековой группе товара. В подчинении 7 подразделений 04.2005г.—01.2006г.— Директор районных филиалов в г.Лозовая, г.Красноград, 02.2004г.—04.2005г.— Супервайзер по Харьковской области 02.2002г.—02.2004г.— торговый представитель в г. Харьков по ликероводочной продукции ООО" Компания НС ЛТД"

Освіта

ХГПУ факультет АСУ

незакінчена вища, 09.1996 – 06.2000 (3 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества: ответственность, целеустремленность, коммуникабельность, результативность, оптимизм, стрессоустойчивость Семейное положение: женат, двое детей
Автомобиль: Mazda 6 Хобби: семья, рыбалка, фитнес клуб «ТЕТРА»

Умение создавать и организовывать успешное торговое предприятие (юридические и бухгалтерские вопросы, переговоры с поставщиками, оптовый отдел продаж, розничная торговая сеть, маркетинг, аналитика, новые торговые марки, транспортная и складская логистика, безопасность.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Заробток