

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

🔄 9 жовтня 2016 📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

"Saturn-Russia" Официальное представительство SATURN HOLDING в РФ, Ростов-на-Дону (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

01.2014 – 05.2016 (2 роки 4 місяці)

Обов'язки: Комплексное управление группой компаний. В подчинении 180 человек. ФУНКЦИИ: • прямое подчинение учредителю; • реализация поставленных целей; • координация работы всех подразделений; • бюджетное планирование бизнес-процессов; • контроль торгово-экономической деятельности; • взаимодействие с фискальными и силовыми органами; • представление интересов компании на различных уровнях.

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

"Saturn-Russia" Официальное представительство SATURN HOLDING в РФ, Ростов-на-Дону (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

01.2012 – 12.2013 (1 рік 11 місяців)

Обов'язки: Управление коммерческой деятельностью группы компаний. В подчинении 100 человек. ФУНКЦИИ: • ABC анализ запасов, составление бюджета закупок и продаж; • посещение международных выставок, размещение заказов; • систематизация результатов маркетинговых исследований, • ключевые встречи, подписание стратегических контрактов; • утверждение продажных цен, системы скидок и бонусов; • определение стратегии продаж и продвижения товара; • ответственность за доходную часть предприятия.

УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕР

Частная дистрибьюторская компания, Start-up Project, Украина, Днепр (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

10.2010 – 12.2011 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки: Создание собственной дистрибьюторской компании с "нуля", реализация B2B проекта на заданной территории.

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

"Дом техники-Одесса" Официальное представительство SATURN HOLDING в Украине, Одесса (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

01.2010 – 09.2010 (8 місяців)

Обов'язки: Оперативное управление предприятием.

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

"Дом техники-Днепропетровск" Официальное представительство SATURN HOLDING в Украине, Днепр (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

08.2006 – 12.2009 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки: Управление коммерческой деятельностью предприятия.

ДИРЕКТОР МАГАЗИНА

"Дом техники-Днепропетровск" Официальное представительство SATURN HOLDING в Украине, Днепр (Розничная торговля)

07.2005 – 07.2006 (1 рік 1 місяць)

Обов'язки: Управление розничным магазином.

МЕНЕДЖЕР ОПТОВЫХ ПРОДАЖ

"Дом техники-Днепропетровск" Официальное представительство SATURN HOLDING в Украине, Днепр (Торговля B2B, B2C / Дистрибуция / Импорт-экспорт)

02.2004 – 06.2005 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки: Осуществление оптовых продаж.

Освіта

[Днепропетровский национальный технический университет железнодорожного транспорта.](#)

Спеціальність: Менеджмент организаций

повна вища, 06.1999 – 06.2004 (5 років)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

- управление персоналом;
- бюджетное планирование;
- ВЭД (закупки, логистика, таможня);
- ABC аналитика, управление запасами;
- маркетинг: реклама, PR, Sales Promotion;
- проведение переговоров и ключевых встреч;
- разработка стратегий продаж, ценообразование;
- продажи B2B, B2C: сети, distributors, retail, internet;
- ответственность за доходную часть предприятия.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Ищу серьезную работу, где будут поставлены четкие, конкретные, реальные задачи и доверено комплексное управление коммерческой деятельностью предприятия. Имею 10-ти летний опыт работы ТОП-менеджером в крупном холдинге. Занимал должности коммерческого, ис