Бутенко Андрей

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ, 1 ГРН.

19 квітня 2022 Місто: Київ

Вік: 44 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: HR, управління персоналом, Медицина, фармацевтика, Керівництво

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

FFM, региональный менеджер, менеджер по работе с ключевыми клиентами

Внешняя служба фармацевтических компаний
09.2001 – 07.2017 (15 років 9 місяців)

Освіта

Государственный медицинский университет

Спеціальність: Психиатр
повна вища, 09.1992 – 09.1998 (6 років)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессиональные навыки: •умение при управлении учитывать поведение МП; •способность устанавливать и контролировать дисциплину; •способность гибко использовать различные стили руководства, приспосабливая их к переменам; осознание выполняемой ими роли и эффективное использование своего положения; •развитие и поддержание хороших отношений с Opinion лидерами, медицинскими представителями; •отдача четких однозначных указаний и распоряжений медицинским представителям; •регулярный анализ работы МП и учет его результатов; •стимулирование деятельности МП, поощрение наилучших примеров в работе; •системный подход к анализу работы; •квалифицированное делегирование полномочий; •создание эффективной обратной связи; •знание способов повышения результативности работы МП; •применение системы оценки работы и критериев успеха МП; • Хорошо знаю и использую в работе врачебную базу, структуру аптек и аптечных сетей, национальных и региональных дистрибьюторов. • Умею создать сильную, нацеленную на успех команду, организовать ее эффективную работу. • Отлично знаю препараты современного фармацевтического рынка, умею их выгодно позиционировать. • Умею эффективно работать с аудиторией (проведение круглых столов, презентаций для врачей, проведение фармакологических обучающих программ и тренингов). • Имею большой продуктивный опыт работы с Opinion-лидерами и High-прейскрайберами. • Водительское удостоверение категории «В». Водительский стаж 14 лет • Коммуникабельный • Исполнительный • Ответственный • Уравновешенный • Придерживаюсь последовательности и планомерности деятельности • Умение добиваться поставленной цели, результативность в работе • Готовность и желание к профессиональному обучению • Высокая мотивация для работы в компании, целеустремленность.

Функциональные обязанности, выполняемые в компании:

•проведение экономического анализа емкости рынка областей;

•администрирование рынка областей – работа с внешними клиентами;

•анализ доли класса препаратов компании;

•проведение переговоров с рынкоформирующими клиентами;

•определение и анализ наличия препаратов конкурентов и аналогов на рынке (цены, объемы продаж, сильные и слабые стороны этих препаратов);

•владение информацией о реальном распределении и объемах продаж препаратов в регионе;

•проведение переговоров с дистрибьюторами, заключение договоров на поставку лекарственных препаратов;

•проведение конференций, презентаций, круглых столов, семинаров с медицинским и фармацевтическим персоналом городов и областей;

•коучинг МП по работе с руководителями медицинских учреждений (закупка по страховке, в учреждениях, работающих в страховой медицине; участие в тендере);

•контроль работы МП компании;

•выполнение ежемесячных планов продаж;

•увеличение объемов продаж;

•составление маркетингового и бизнес планов на регион (помесячный, поклиентный, валютный и поупаковочный);

•анализ фармрынка области – коррекция работы с врачами, аптеками (сезонность, доля рынка, доля препаратов и т.д.);

•ежемесячная отчётная документация.В 1998 г. закончил обучение в Государственном медицинском университете.