Донец Андрей

ДИРЕКТОР

19 серпня 2021 Місто: Київ

Вік: 48 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

руководитель департамента продаж

ТМ Котлант (Оптовые и розничные продажи в теплотехнике), Київ
01.2014 – 12.2019 (5 років 10 місяців)

Обов'язки:

(Оптово - розничные продажи)

Направление - Твердотопливные, пирролизные, модульные котельные и т.д.

Освіта

Государственный институт экономики и управления (Київ)

Спеціальність: промышленный менеджмент, специалист
повна вища, 09.1996 – 06.2001 (4 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Обладаю хорошими управленческими качествами руководителя ---------- Директор региональной сети с 10.2010 по 12.2013 (3 года 2 месяца) ПАТ Прогресс, (оптово-розничная торговля мебелью и акссесуарами) Управление магазином общей площадью более 700 м2. 1. Работа с персоналом ежедневно 2. Решение вопросов со всеми контролирующими органами 3. Ежедневный контроль за денежными оборотами 4. Хозяйственный вопросы - обслуживание здания. ---------- • Директор филиала 10.2007–06.2010. ООО Голден Тайл , Стройматериалы/логистика/склад/ВЭД Полноценная база керамической плитки и смежных материалов производства Керамической Группы «Голден Тайл». Филиал поставлял продукцию также в республику Беларусь. Создал филиал с нуля. В обязанности входит: -контроль работы логиста по получению продукции жд и автотранспортом, а также по отгрузкам по клиентам -контроль работы менеджеров по продажам (ежедневный анализ продаж, отслеживание дебиторки) -контроль работы склада, проведение инвентаризаций -работа с крупными клиентами в Украине и с клиентами в Республике Беларусь, -работа с таможенными органами ---------- • коммерческий директор 05.1996–10.2007 ООО Визард, Перевозки/логистика/склад/ВЭД Создал с нуля курьерский бизнес, заключил контракты с национальными структурами. Подписал агентский контракт, впервые на Украине, с ЗАО ДХЛ Интернэшнл Украина. ООО Визард - представляла интересы американской транснациональной компании авиа экспресс перевозок DHL в Черниговской и Сумской областях. - организация работы представительства, координация взаимодействий между сотрудниками представительства и ЦО - планирование и выполнение объемов продаж представительства - работа с клиентской базой, принятие участия в разработке и внедрении маркетинговых мероприятий - обеспечение складской и транспортной логистики (организация работы офиса, контроль загрузок машин, режимов прихода/ухода, обеспечение безопасности перевозок) - контроль соблюдения режима работы, установленных правил и инструкций - аналитика по представительству - решение административно – хозяйственных вопросов -контроль работы начальников отделов (доставки, логистики, продаж) -работа с таможенными органами -работа с органами государственной власти