

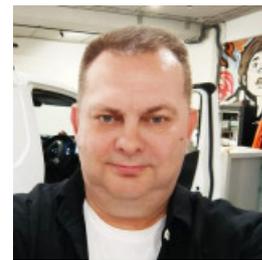
Сергій Сергій



ДИРЕКТОР, ГЕНЕРАЛЬНИЙ ДИРЕКТОР(CEO), 80 000 ГРН.

🔄 26 травня
2025

📍 Місто: [Дніпро](#)



Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Генеральний директор

Автоцех (Логістика), Дніпро

04.2021 – По теперішній час (5 років 1 місяць)

Обов'язки:

- Управління і стратегія комерційної, операційної та фінансової діяльності групи компаній, 8штук (мільйонники);
 - Кризис управління(дізрапт) і виведення на новий якісний рівень персоналу і підприємств Компанії в короткий термін, в самий розпал кризи (початок війни і форс мажорних обставин, блекаутов, обстрілів і т.д.);
 - ЗЕД. Відкриття нових логістичних напрямків по Україні, Європі, країн Близького Сходу, країн MENA (77 штук), з ефективною доставкою різного вантажу (включаючи ADR, військового призначення і товарів першої необхідності) клієнту;
 - Якісний і ефективний підбір персоналу, організація команди продажів, фінансового відділу, IT підтримки, виконання плану на 107%;
 - Зменшення простроченої дебіторської заборгованості на 35% (включно з тими компаніями, які не здійснювали оплату протягом 400 днів);
 - Збільшення прибутку на 25%;
 - Якісний фрозен тайм, крос-докінг;
 - Сінергія з підрозділами компанії та дружніми компаніями збільшили прибуток в категорії «остання миля» за 2024 рік на 12%;
 - Оптимізація управління, податкового навантаження (5% по галузі), ефективний курс розвитку, висока конверсія більш ніж на 28%, зниження витрат і витрат на 32%;
 - Реінженірінг бізнес-процесів і їх оптимізація всіх підприємств Компанії в короткий термін;
 - Збільшення продажів LFL 2022/2023 на 30 % і 2023/2024 на 21 %;
 - Вибудовування ефективної системи логістики (10 R), включно з передовими методами і новинками в галузі;
 - CVP-аналіз, ABC і XYZ-аналізи, SWOT-аналіз;
- Складання, прорахунок і реалізація бізнес-проектів (впровадження CMR, брокерсько-митний напрямок, страховий, мультимодальні перевезення (море, авіа, авто), відкриття відділів, філій, Школи логістів і продажів, TIR-комплексу, відкриття напряму перевезення по Північній Америці);

-Навчання, менторство співробітників Компанії, а так само відкриття «Школи Логістів» для інших юридичних і фізичних осіб країни і Європи;

-Понад 300 позитивних відгуків у Lardi (при понад 1000 наявних у Компанії);

-Лекції та Консультування в провідних вищих навчальних закладах м. Дніпро;

-Ефективне ведення переговорів і укладення контрактів в короткий термін на довгостроковій основі (більше 100шт) з провідними національними компаніями: Метінвестом, Лемтрансом, Інтерпайпом, Рошеном, АТБ, Сільпо, Омега, Фокстрот, Сузір'я, Royal Canin, Delta Medical і зарубіжними компаніями: Maersk, Ford Otosan, Turkish Cargo, Zammeler, MSC, Cosco Group, Evergreen Marine Corporation.

Реалізовано проектів:

-Сінергія з компанію «Flashcharge» 2024 рік:

Ефективне управління сіткою зарядних станцій «FLASH» для електромобілів по Україні (108 шт). Білінг. Нові локації, станції. Тарифи. Реінженірінг бізнес процесів. Ефективний підбір персоналу на важливі позиції. Операційне керування. Збільшення прибутку на 15%. Зменшення затрат на 10%.

-Сінергія з компанію «Корса» ТМ «Pakline group» 2024 рік:

Ефективне управління напрямку «Остання миля». 12 нових клієнтів по Україні. Реінженірінг бізнес процесів. Операційне управління персоналом (процеси взаємодій відділів). Збільшення прибутку на 15%.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

ПГАСА

Спеціальність: СТ

повна вища, 05.1989 – 07.1994 (5 років 2 місяці)

Знання мов

Англійська - Середній, Французька - Середній, Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: MS Office (Excel, Visio) 1С8.3 Битрикс 24 ESPO CRM Маркет+ Trello, FMS Lardi, Della Apex, Asana

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Знання мов: російська, українська, англійська (базовий рівень), французька. Навички роботи з комп'ютером: Windows, Internet Explorer, 1С 8, Power Point, Excel, MS Office, Internet - досвідчений користувач. Моя кваліфікація: Досвід ведення переговорів, адміністративно - управлінської роботи, побудова системи продажів, підбір кадрів, реформування і розвитку великих систем в кризових ситуаціях. Наявність лідерських та управлінських навичок, що підтверджено успішним розвитком кар'єри менеджера та управлінця. Професіонал з великим практичним досвідом успішних продажів і взаємовідносин з клієнтами. Менеджмент/Управління, Виробництво, продажі прями та опт, ЗЕД, фінанси, маркетинг, реклама і PR, транспортна і складська логістика, комерційні проекти. Високий інтелектуальний рівень, вміння планувати та аналізувати Організаторські здібності, вміння ставити цілі та контролювати їх виконання Досвід управління основними бізнес-процесами на підприємстві: корпоративне управління, стратегічний менеджмент, продажі, маркетинг, фінанси, логістика, персонал, постачання, виробництво, інформаційна підтримка та безпека Здатність вести самостійні проекти, незалежність у роботі Вміння приймати рішення, відповідальність за результат -Сертифікований фахівець із впровадження стандарту ISO 9001:2008 на підприємстві -Знання в галузі міжнародного права -Досвід в організації роботи для отримання грантів і фінансування -Знання в галузі роботи з координації front офісу -Досвід роботи в режимі багатозадачності (просування нової продуктової лінійки) Знання американських, європейських і російських стандартів обслуговування і методів ведення бізнесу Досвід організації роботи підприємства з нуля Знання трудового та адміністративного законодавства Професійне володіння комп'ютером Особисті якості: Ділові риси, особистісні характеристики: відповідальність, старанність, порядність, комунікабельність, організаторські здібності, оптимізм, доброзичливість, наполегливість, цілеспрямованість, працездатність Можу застосовувати знання і досвід відповідно до досвіду і виконуваних в даний час посадових обов'язків. Великий досвід продажів, маю велику базу даних клієнтів і контактів, супроводу угод, підготовки документів тощо. Є водійські права категорія А, В і С. Закордонний паспорт. Хобі - спорт, подорожі, активний відпочинок, полювання, риболовля, туризм, історія. Комерційний директор М'ясокомбінат "МАГРОК" ПП "М'ЯСО" (6 магазинів) 2006-2008 р.р. Дистрибуція. -Керуючий мережею супермаркетів (4 об'єкти 8100 кв.м). Продукти харчування, алкогольна і тютюнова продукція. Х5Рітейл Груп ("Перехрестя") м.Київ 2008-2010 р.р. -Директор підприємства. Мережа магазинів з продажу ВЗУТТЯ(6ть магазинів). (досвід більше 10 років). З 1999 по 2012 р.р. -Директор (торговий центр 2100 кв. м) ТОВ «Клуб мандрівників»

Холдингу «Кардинал» (продаж зброю, боеприпасів, всілякі товари для полювання, риболовлі, туризму та активного відпочинку. З 2012-2013 р.р. -Директор торгово-фірмовою мережею. мережа магазинів (31 магазин) Дистрибуція. продаж опт. одягу, взуття, спортивного одягу, сумок і т.д. З 2013-2014р.р. Операційний директор мережі супермаркетів «PG» (мережа супермаркетів в м. Тбілісі, Грузія) Дистрибуція.Рітейл продуктовий. 2014 р- 2015р.р. Комерційний директор / Директор з розвитку, Торгово-Промислова Група компаній.Дістрібуція. Рітейл. -Університет Ліон-3 імені Жана Мулена м.Ліон, Франція. Спеціальність: Керівник вищої ланки. -Вища технічна. Спеціальність інженер будівельник-технолог. Дніпропетровський інженерно-будівельний інститут. Курси, тренінги, сертифікати: - Практичні прийоми збільшення обсягу продажів (м.Київ, Україна) Рік закінчення 2006 -Успішно пройшов і закінчив два тренінги в м.Києві та отримав Сертифікати «Практичні прийоми збільшення обсягу продажів» 2024 і 2025 роки.Консалтинговою компанією «Benefit Programmes». Директор Юлія Заблудовська. -бізнес-тренінг від Олега Ішина "Що потрібно, щоб досягти мети? Як поводитися в умовах змін". М.Дніпро 2022 рік. -бізнес-тренінг від Олега Ішина та Олега Постановова «Старт до Успіху та Енергії». г. Дніпро2023 рік. -бізнес-тренінг від Сергея Коби "ЩО РОБИТЬ НАС БАГАТИМ ЛЮДИНОЮ? МРІЇ, ЦІЛІ, ЛЮБОВ." м. Дніпропетровськ 2023 рік.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: - великий досвід операційного управління компаніями, проектами; - десяток успішних кейсів, проєктів, як стартапів, так і виходу з кризи компаній в Україні та за кордоном (Грузія, Словаччина); - кадровий менеджмент/підбір/оптимізація та формування команди,