



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, ПОМОЩНИК РУКОВОДИТЕЛЯ, 20 000 ГРН.

🔄 25 серпня 2021 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти ✓ Готова до відряджень

Досвід роботи

Менеджер по работе с клиентами.

«Food Imperial» (Кейтеринг), Київ

06.2020 – 08.2021 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

- Поддержание и развитие долгосрочных отношений с клиентом;
- Сопровождение клиента на всех этапах сотрудничества;
- Обработка входных email запросов, чатов, звонков и быстрое реагирование на запрос;
- Составление коммерческих предложений и просчет заказов;
- Сопровождение и контроль выполнения заказов (производство, логистика), работа с рекламациями;
- Подписание договоров. Контроль документооборота и дебиторской задолженности и др.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

менеджер по продажам

Рекламный текстиль (Производство корпоративной одежды, рекламно-сувенирного текстиля. Швейное производство), Київ

02.2020 – 05.2020 (2 місяці)

Обов'язки:

- Поиск и привлечение новых клиентов;
- Ведение клиентской базы;
- Предоставление и ведение отчетности о проделанной работе;
- Составление коммерческих предложений и просчет предварительных заказов;
- Сопровождение и контроль выполнения заказов (производство, склад, логистика);
- Контроль документооборота и дебиторской задолженности;
- Участие в тендерах.

Помощник руководителя

ЧП Харків

06.2016 – 08.2019 (3 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Помощник руководителя. Промышленные и бытовые системы очистки воды.

- Регистрация фирмы, помощь в организации работы фирмы с нуля;
- Аренда помещения;

- Административные и кадровые вопросы;
- Получение разрешительной документации;
- Наработка базы потенциальных клиентов;
- Составление коммерческих предложений и просчет предварительных смет;
- Мониторинг рынка и конкурентной среды;
- Планирование рекламной кампании и др.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер продаж

ООО "Вител С" Харків

08.2012 – 02.2016 (3 роки 6 місяців)

Обов'язки:

Спеціалізація фірми: Дистрибуція канцелярських товарів по Україні.

- Работа с клиентами на вверенной территории (Киев, Полтава, Чернигов, Суммы), развитие регионального рынка;
- Мониторинг, анализ рынка и конкурентной среды;
- Поиск и привлечение новых клиентов; Ведение клиентской базы;
- Составление коммерческих и акционных предложений;
- Планирование и выполнение плана продаж;
- Прием и обработка заказов, отслеживание остатков, расширение ассортимента у клиента;
- Сопровождение и контроль выполнения заказов (склад, логистика), работа с рекламациями;
- Подписание и перезаключение договоров;
- Контроль оплат и сверки взаиморасчетов;
- Обеспечение своевременного и корректного документооборота с клиентом;
- Принятие участия в выставках.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер продаж

ООО «Мицар» Харків

05.2011 – 05.2012 (1 рік)

Обов'язки:

Спеціалізація фірми: Производство и сбыт канцелярских товаров по Украине.

- Изучение спроса и мониторинг рынка аналогичной продукции;
- Поиск и привлечение новых клиентов;
- Создание, расширение и ведение клиентской базы;
- Составление коммерческих предложений;
- Выполнение плана продаж;
- Прием и обработка заказов;
- Сопровождение и контроль выполнения заказов (склад, логистика);
- Подписание и перезаключение договоров;
- Контроль оплат и сверки взаиморасчетов;

- Обеспечение своевременного и корректного документооборота с клиентом;
- Участие в создании нового продукта для расширения ассортимента продукции и др.

Менеджер продаж

ООО «Локси опт» Харків

10.2007 – 02.2011 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки:

Спеціалізація фірми: Оптова продаж канцелярських товарів по Україні.

- Продвижение торговой марки;
- Поиск новых клиентов, ведение базы имеющихся клиентов;
- Контроль заказов и отгрузок;
- Выполнение плана продаж;
- Мониторинг продаж и конкурентов, ассортиментное планирование;
- Снятие остатка товаров у клиента и подготовка заказа;
- Подписание и перезаключение договоров;
- Увеличение объёма продаж;
- Подготовка накладных;
- Контроль задолженности и сверка документации;
- Оптовые продажи, дистрибьюторские закупки и т.д.

Освіта

Харьковская Государственная Академия Городского Хозяйства (Харків)

Спеціальність: Городское строительство и хозяйство

повна вища, 09.2007 – 06.2013 (5 років 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Путешествия, Здоровый образ жизни, спорт, психология, личностный рост. <rp>Более 9 летний стаж работы менеджером продаж в оптовой компании. Знание техники продаж, ведения переговоров, коммуникабельность, целеустремленность, работа на результат, самоорганизованность, высокая обучаемость, способность к анализу, работа в команде, организаторские способности, стремление к профессиональному росту, достижению высоких результатов, требовательность к себе и окружающим, способность работать в динамичном режиме, инициативность, настойчивость, умение быстро находить решения в сложных ситуациях , а также правильно распределять рабочее время, выявлять приоритеты.</rp>