Лукащук Оксана

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА,НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

22 березня 2025 Місто: Київ

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

КАМ

Зееландия (пищевая промышленность), Київ
11.2013 – По теперішній час (13 років)

Освіта

НУХТ (Київ)

Спеціальність: інженер технолог харчової промисловості
повна вища, 09.1997 – 06.2002 (4 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Додатково про себе Комунікабельність, вміння працювати в команді, наполегливість, відповідальність, креативність. Маю напрацьовану базу клієнтів та постачальників, а також досвід введення на ринок нових для компанії товарів. Додаткове навчання: закордонні тренінги по підвищенню кваліфікації із продажу продукції від компаній постачальників в Голландії, Іспанії, Великобританії. Робота з ПК: пакет програм MS Office, 1С Знання мов: українська та російська – вільно, English – intermediate (+ постійне вдосконалення) Водійські права: категорія В. Заступник директора з продажу (01.2010 – 08.08.2012) Англо -українська компанія ТОВ «Еколан Інгредієнти» (м.Київ)(інгредієнти для молочної,оліє-жирової, кондитерської, хлібо-булочної промисловості, спирту, пива, вина, соків, напоїв) Аналіз і стратегічне планування продаж компанії. Аналіз українського та світового ринку інгредієнтів. Ведення переговорів із клієнтами та постачальниками. Пошук нових закордонних партненів-постачальників, ведення переговорів та участь в укладанні договорів. Постановка та контроль над виконанням цільових задач у відділах. Робота з пошуку та прийнятті на роботу в компанії нових співробітників. Керівник відділу (08.2007 – 01.2010) ТОВ «Еколан Інгредієнти» (м.Київ) Напрямки відділу: емульгатори, стабілізаційні системи, карамельні наповнювачі, допоміжні матеріали в кондитерському і молочному виробництві. Маркетингове дослідження ринку, ведення переговорів і підписання договорів з клієнтами. Аналіз ринку конкурентів. Листування із закордонними партнерами з приводу цінового сегменту та з технологічних питань. Поставка задач підлеглим менеджерам з продажу та контроль їх виконання. Інженер-технолог, помічник керівника відділу (03.2004 – 04.2007) ДП ТК «Корса» (м.Київ) Дистриб'ція товарів голландської компанії DSM (ферментні препарати при виробництві пива, спирту, вина, соку, кондитерських виробів) Пошук нових клієнтів, аналіз ринку конкурентів і потенціальних клієнтів, оцінка конкурентоспроможності по аналогічних продуктах. Контроль дебіторської заборгованості, ведення складського запасу. Виписка комплекту документів для покупця. Розробка ТІ,ТУ для клієнтів, робота на виставках, проведення семінарів, впровадження нових позицій в асортимент, написання статей в журналах харчової промисловості. Технолог (04.2003 – 03.2004) ТОВ «НВП «Дніпро-К» (м.Київ) Дистриб'ція товарів голландської компанії DSM (ферментні препарати при виробництві пива, спирту, вина, соку, кондитерських виробів) Технологічна підтримка з проведенням випробувань на підприємствах. Пошук нових клієнтів. Контроль дебіторської заборгованості. Розробка ТІ,ТУ для клієнтів, робота на виставках, проведення семінарів, впровадження нових позицій в асортимент, написання статей в журналах харчової промисловості Начальник зміни, технолог у відділі головного пивовара Хімік виробничої лабораторії Оператор процесу головного бродіння (2001-2002) Київський пивзавод №11997-2002. Національний університет харчових технологій Факультет «Технологія бродильних виробництв і виноробства» Інженер-технолог бродильного виробництва 1993-1997. Лохвицький технікум харчової промисловості Факультет «Технологія бродильних виробництв і виноробства» Технік-технолог бродильного виробництва11.2010-03.2011. Києво-Могилянська Бізнес Школа (kmbs) Програма управлінського розвитку: «Менеджмент: навички управління персоналом» 09-10.2009. Києво-Могилянська Бізнес Школа (kmbs) Програма

управлінського розвитку: «Управління продажем»