

РУКОВОДЯЩАЯ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Уверенный пользователь ПК - владение графическими и офисными программами, оргтехникой; • Умение строить структуру и налаживать командные взаимоотношения; • Хорошие лидерские, коммуникативные и аналитические способности, нацеленность на результат; • Высокий уровень профессионализма, готовность к реализации масштабных проектов; • Хорошие управленческие навыки, коммуникабельность, представительность, порядочность, способность самостоятельно выработать и реализовывать решения, высокая степень ответственности; • Умение находить и развивать сильные стороны в людях; • Опыт ведения переговоров на всех уровнях; • Водительское удостоверение категории «В».стаж вождения 9 лет. Опыт работы: 09.2008 – 02.2012 Ресторан «Мариям» г. Сочи Управляющий рестораном • Организация и контроль бесперебойной работы ресторана; • Осуществление контроля над соблюдением высоких стандартов обслуживания, качества работы кухни, финансовой дисциплины; • Создание комплекса мер, направленных на привлечение гостей. 02.2008 – 09.2008 Компания «Аверс НТ» г. Днепропетровск и.о. директора филиала • Формирование штата филиала, осуществление контроля эффективности работы персонала, обучение и мотивация; • Построение эффективной системы продаж, увеличение товарооборота; • Формирование и реализация планов продаж; • Организация сбора и анализа маркетинговой информации, отчетность. 09.2007 – 02.2008 Компания «Аверс НТ» г. Днепропетровск Руководитель проекта открытия филиала в г. Запорожье • Контроль поиска помещения; • Контроль работы подрядной строительной организации; • Подбор и формирование штата филиала. 12.2006 – 09.2007 Компания «Аверс НТ» г. Днепропетровск Руководитель отдела продаж • Осуществление контроля эффективности работы персонала; • Формирование и реализация планов продаж; • Построение эффективной системы продаж, увеличение товарооборота; • Осуществления контроля над соблюдением высоких стандартов обслуживания. 04.2004 – 02.2005 Обувная фабрика «Мистрал» г. Днепропетровск Менеджер развития сбыта • Оценка динамики и тенденций рынка, прогнозирование; • Разработка и проведение рекламных кампаний и мероприятий по стимулированию сбыта; • Формирование и реализация программ лояльности потребителей. • Участие в выставках; 11.2001 – 12.2003 Оптовая обувная компания г. Москва Менеджер по работе с розничными магазинами по г. Москва и МО • Активный поиск новых клиентов; • Укрепление контактов с постоянными клиентами; • Ведение договоров и оформление документации; • Проведение презентаций для потенциальных клиентов; • Участие в выставках. 05.2001 – 11.2001 Сеть магазинов «Обувь» г. Москва Продавец • Выполнение личного плана продаж; • Выкладка товара; • Информирование покупателей об акциях, специальных предложениях, дисконтной программе; • Отслеживание тенденций моды.НМетАУ