

## МЕНЕДЖЕР;ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ЕСТЬ АВТО, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Сімферополь](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Увеличение объемов продаж путем поиска и привлечения новых клиентов, расширение ассортимента в ТТ. Опыт ведения переговоров ПК — опытный пользователь Достаточно легко нахожу общий язык с людьми Прочее: Коммуникабельность, активная жизненная позиция Нацеленность на результат Стрессоустойчивость Ответственность Исполнительность Стремление к развитию и профессиональному росту 1. Траянда крым (продукты глубокой заморозки) с 01.10.2006 по 30.05.2009 торговый представитель. 2. Пионер -Трейд с 01.02.2010 по 30.07.2012 торговый представитель(ванселинг) 3. Крост-Крым (полы,двери) должность территориальный менеджер (весь Крым кроме Керчи) 2012 по 30.04.2014 4. КТ-Крым (строительные материалы) должность т/п Алушта,Ялта,Бахчисарай с 05.2014 по 08.2015 5. ООО Партнер (строительные материалы) менеджер по развитию,в дальнейшем супервайзер с 08.2015-2016 г. Перечень обязанностей: - обслуживание существующих клиентов (согласно чёткому маршруту посещения),привлечение к сотрудничеству новых клиентов - отслеживание дебиторской задолженности - контроль за соблюдением корпоративных блоков - ведение отчётной документации - выполнение плановых показателей - выполнение задач по увеличению видимости, доступности и узнаваемости брендов компании - построение оптимальных продаж и взаимоотношений со своими клиентами - контроль доставки товара - ведение переговоров - установка оборудования компании.2003-2008г. Университет Экономики и Управления, факультет управления;специальность менеджер организаций.Тренинги по темам: « 10 этапов визита торгового представителя»; « Мерчендайзинг»