

## РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ОПТОВЫМ ПРОДАЖАМ ЮВЕЛИРНЫХ ИЗДЕЛИЙ., 4 000 ГРН.

€ 22 січня

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

## Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Квалификация: Обладаю знаниями и 9-ми летним опытом работы на рынке Украины, связанным с оптовой торговлей непродовольственных товаров. Квалификация: Обладаю знаниями и 9-ми летним опытом работы на рынке Украины, связанным с оптовой торговлей непродовольственных товаров. Цель: Получение должности регионального менеджера по оптовым продажам ювелирных изделий. Опыт работы: 09.2009 – 08.2012. Частный предприниматель ФЛП Полунов А.Ю. Специализация: Оптовая торговля ювелирными изделиями. Розничная торговля бижутерией и аксессуарами. - Оптовая торговля по восточному региону ювелирными изделиями -Командировки по территории восточной Украины с целью привлечения новых клиентов. -Участие в специализированных выставках - Организация работы отдела по продаже бижутерии и аксессуаров в торговом центре Результаты деятельности: была налажена работа с старыми клиентами, привлечены новые клиенты в ювелирных магазинах и оптовики. 01.2006. – 05.2009. Менеджер по сбыту Харьковского филиала ООО "Сатурн-Харьков", г.Харьков Специализация: Оптовая торговля бытовой техники. Основные обязанности: -Организация сбыта в Харькове и области бытовой техники -Анализ состояния рынка -Поиск и ведение базы клиентов. -Контроль расчетов -Заключение договоров Результаты деятельности: в период моей работы были привлечены новые клиенты, товарооборот в филиале увеличился. 06.2005-01.2006 Менеджер по сбыту ООО "Стандарт-925" г. Киев Специализация: Оптовая торговля ювелирными изделиями. Основные обязанности: -Организация сбыта по Украине ювелирных изделий. -Командировки по территории всей Украины с целью привлечения новых клиентов. -Контроль за дебиторской задолженностью -Заключение договоров -Анализ состояния рынка - Участие в специализированных выставках Результаты деятельности: фирма получила широкую известность на ювелирном рынке, были привлечены новые клиенты во всех регионах Украины, был значительно увеличен объем отгружаемой продукции, налажена постоянная работа с клиентами. 09.2004-06.2005 Менеджер по сбыту НПП «Харьков - ДМВ» . г . Харьков Специализация: Оптовая торговля ювелирными изделиями. Основные обязанности: -Организация сбыта по Украине ювелирных изделий. -Командировки по территории всей Украины с целью привлечения новых клиентов -Контроль за дебиторской задолженностью -Заключение договоров Результаты деятельности: были привлечены новые клиенты во всех регионах Украины, был увеличен объем отгружаемой продукции, налажена постоянная работа с клиентами. Образование 1997-2003 Харьковская государственная академия городского хозяйства, диплом специалиста (инженер-экономист). Деловые качества: исполнительный, ответственный, пунктуальный, порядочный, легко обучаемый Дополнительная информация: Водительские права категории "В", личный автомобиль Kia Cerato, 2007 г.в, пользователь ПК (1С 7.7, пакет MS Office, Exsel, Word, Internet), английский базовый. Наличие загранпаспорта. Личные данные: Год рождения - 16.10.1977 Женат, один ребенок .Образование 1997-2003 Харьковская государственная академия городского хозяйства, диплом специалиста (инженер-экономист).