

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Специальные навыки и умения: Владение ПК: Windows, Word, Excel, Internet, 1С Бухгалтерия - 7.7, 8.2, Клиентбанк. Владение языками: Украинский: свободно, Русский: свободно, Английский: elementary. Дополнительная информация: - Наличие водительских прав: категория "В". Деловые и личностные качества: Пунктуальность, ответственность, целеустремленность, энергичность, стрессоустойчивость, коммуникабельность, наличие хороших аналитических способностей и обладание быстрой обучаемостью, навыки межличностного общения. 08.04.08 г. - до настоящего времени - Представительство Mattel в Украине – ООО "ТойДиКо Украина", г. Киев, специальность: менеджер по продажам. Специализация компании: Оптовые и розничные продажи качественных детских игрушек ведущих мировых брендов (Barbie, Hot Wheels, Fisher-Price). Основные обязанности: - привлечение и обслуживание клиентов; - работа с VIP-клиентами; - выполнение утвержденных планов по продажам компании на вверенной территории; - выполнение плана по оборотности дебиторской задолженности; - разработка региональной стратегии продаж по всем каналам сбыта на закрепленной территории; - контроль и координация работы дистрибьюторов на закрепленной территории; - участие в организации и проведении переговоров с дистрибьюторами; - организация работы склада; - участие в процессе поиска и отбора торгового персонала. 26.03.07 г. – 17.03.08 г. - Представительство Profine GmbH – ООО "Профсервис Плюс", г. Киев, специальность: менеджер по работе с клиентами. Специализация компании: Оптовая продажа немецкого профиля металлопластиковых окон (KBE, Kommerling, Trokal). Основные обязанности: - работа с существующими клиентами; - оформление расходных документов; - организация работы склада; - работа с дебиторской задолженностью; - работа с VIP-клиентами; - заказ товара; - оформление приходных документов; - работа с транспортными компаниями. 23.10.06 г. – 31.01.07 г. – ООО ТЭК "Транс - Магистр" (Транспортно-экспедиторская компания), г. Киев, специальность: экономист. Специализация компании: Полный комплекс услуг, связанных с транспортно-экспедиционным обслуживанием внутренних, экспортных, импортных и транзитных железнодорожных перевозок грузов в вагонах, контейнерах. Основные обязанности: - работа с существующими клиентами; - поиск новых клиентов; - расчет тарифа на перевозку; - оформление приходных, расходных, транспортных документов; - работа с дебиторской задолженностью; - работа с VIP-клиентами; - первичная бухгалтерия. 11.09.05 г. - 25.09.06 г. – Научно-консультационный центр "Инвестсервис", г. Киев, специальность: экономист, менеджер по работе с клиентами. Основные обязанности: - поиск новых клиентов; - работа с существующими клиентами; - подготовка и заключение договоров на оказание услуг; - разработка новых направлений деятельности. 19.09.02 г. - 09.09.05 г. - Железнодорожная грузовая станция Киев - Петровка ЮЗЖД, специальность: инженер. Основные обязанности: - работа с документацией; - составление месячных, квартальных, годовых отчетов по работе станции. 2002 - 2006 гг. – Украинская Государственная академия железнодорожного транспорта - Факультет: "Экономика предприятий", специальность - "Экономист", квалификация – специалист. 1999 - 2002 гг. - Киевский техникум железнодорожного транспорта – Факультет: "Коммерческая деятельность", специальность – "Коммерсант", квалификация – младший специалист. 2008 г. – Полевой бизнес-тренинг (Тренинг в формате Action Learning (Обучение действием) 2002 г. – Профильные курсы по специальности "Бухгалтерский учет и аудит".