

НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ВЭД

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Запоріжжя](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: коммуникабельный, стрессоустойчивый, неконфликтный, ответственный, обучаемый, целеустремленный. Январь 2013-Июнь 2013 Wist Sp z.o.o. (Польша. Торговая компания в сфере АПК) Торговый представитель на территории Украины - Поиск новых клиентов среди экспортеров Украины; - Выполнение планов закупок продукции с Украины; - Организация логистики на приобретенную продукцию; - Посещение выставок и семинаров, связанных с масло-жировой отраслью. Январь 2011 – Декабрь 2012 ООО «Компания Система» (производство растительных масел и жмыхов) начальник отдела ВЭД • Выполнения планов продаж продукции на экспорт • Бюджетирование и планирование деятельности отдела • Разрешения споров и рекламаций относительно качества поставляемой на экспорт продукции • Развитие с «нуля» нового направления «экспорт подсолнечного масла» (разработка мер по обеспечении всех необходимых документов, поиск поставщиков продукции, организации перевозки и доставки, заключение внешнеэкономических контрактов, контроль за качеством поставляемой продукции) • Посещение конференций и выставок в Украине, связанных с родом деятельности предприятия Октябрь 2008 – январь 2011 ООО «Компания Система» (производство растительных масел и жмыхов) менеджер ВЭД • Экспорт соевого/льняного масла в Польшу. • продажа, полное документальное сопровождения и участие в процессе таможенного декларирования зерновых и масличных культур (посо, горох, сорго, лен, кориандр, вика, горчица) автомобильными нормами в страны Центральной, Восточной и Западной Европы: Польша, Венгрия, Чехия, Словения, Сербия, Германия. • закупка в Украине, и последующая продажа на экспорт (СРТ-порт, ДАР граница) пшеницы, ячменя и сои вагонными нормами. Полное логистическое сопровождения продажи при помощи ж/д экспедитора. Сентябрь 2007 – Октябрь 2008 ООО «Запорожский завод цветных сплавов» (бывший Форум). Производство медно-, алюминировосодержащих сплавов и кабельно-проводниковой продукции. менеджер ВЭД • импорт сырья и комплектующих для оборудования; • полное документальное сопровождения импортных сделок; • экспорт кабельно-проводниковой продукции (КПП) в страны СНГ: Россия, Беларусь, Молдова, (Грузия); • полное документальное и логистическое (авто/морские контейнера) сопровождения экспортных сделок; • посещения международных выставок, посвященных КПП в Москве, Киеве. • заграничные командировки с целью подписания контрактов и экспортных продаж КПП (Россия, Грузия, Беларусь). Июнь 2006 – Сентябрь 2007 ООО «Укрпромсырье» (производство ферросплавной продукции) Менеджер ВЭД • поиск поставщиков сырья; • аналитика мировых цена на ферросплавы; • заключения контрактов; • документальное сопровождения сделки Запорожский национальный университет. факультет: менеджмент ВЭД Специальность: менеджер ВЭД Степень: магистр Компания «Голден Стаф». Тренинг «Техника успешных продаж».