

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 1 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 45 років

Режим роботи: віддалена робота

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - уверенный пользователь ПК (Word, Excel, Power Point, Internet, AutoCAD, Outlook, Mozilla); - владение оргтехникой (мини АТС, ксерокс, принтер, сканер); - коммуникабельный, активный, креативный лидер, волевой, творческий, целеустремленный, порядочный, ответственный; - умею находить индивидуальный подход к каждому человеку, обладаю навыками убеждения; - умею работать в команде на результат, обладаю навыками организационной деятельности, упорный в работе, есть желание развивать профессиональные качества; Знания языков: Украинский, Русский, Английский (базовый); - есть водительские права категории «В», загранпаспорт. Опыт работы: Общий стаж работы менеджером по сбыту медицинского оборудования 5 лет, руководителем по проектам 5 лет. 01.09.2010-по настоящее время – Руководитель проектов ООО «IBC Systems» Сайт: <http://ibcplastic.ru/> Сайт: <http://www.clean-systems.ru> Регион: Украина Обязанности: - поиск потенциальных заказчиков оборудования для полимерной промышленности с помощью сети Internet и визуальной информации; - Поиск потенциальных заказчиков связанных с проектированием, поставкой оборудования и материалов, а также непосредственно монтажом комплексов инженерного оборудования и систем чистых комнат . - общение с заказчиками по телефону; - поездки в командировки с целью проведения переговоров и оценки предполагаемого места установки оборудования; - подготовка и проведение презентаций оборудования; - составление технического задания для конструкторского отдела; - составление коммерческого предложения; - согласование с заказчиком условий, сроков и этапов реализации инжинирингового проекта; - составление и заключение договоров; - сопровождение инжинирингового проекта на всех этапах его реализации вплоть до ввода в эксплуатацию; - контроль гарантийного и сервисного обслуживания; - планирование внутренних и внешних ресурсов для обеспечения выполнения инжинирингового проекта; - составление отчетов-планов продаж, промежуточных и итоговых отчетов. 10.05.2007 – 31.08.2010 – Менеджер по инжиниринговым проектам ЗАО «ИНТЕР АГРО» Сайт: <http://www.agro3.ru/> Регион: Украина Обязанности: Эдентичные с последним местом работы 05.05.2003 – 30.04. 2007 гг. - Ведущий специалист по продажам медицинского оборудования ООО «Медтехника» Сайт: <http://www.med-technika.com> Регион: Украина Обязанности: Эдентичные с первым местом работы 02.11.2001 - 04.05.2003 гг. - Ведущий специалист по продажам медицинского оборудования ЧМПП «Проммедпоставка» Регион: г.Харьков Обязанности: - поиск потенциальных заказчиков медицинского оборудования с помощью сети Internet и визуальной информации; - общение с заказчиками по телефону; - поездки в командировки с целью проведения переговоров и оценки предполагаемого места установки оборудования; - подготовка и проведение презентаций медицинского оборудования; - участие в тендерах (оформление полного пакета документов); - подготовка заданий для отдела снабжения на поставку медицинского оборудования; - составление коммерческого предложения и заключение договоров (обсуждение сроков поставки товара заказчиком и условий оплаты товара); - выписка первичных документов (счетов, накладных); - отслеживание оплат по счетам.Квалификация: Технология фармацевтических препаратов, (инженер- технолог)