

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Полтава](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Знання мов: українська, російська – вільно! Англійська – є деякі проблеми!!! Комп'ютерні вміння: MS Office, впевнений користувач. Особові якості: відповідальність, працьовитість та все таке інше, є! Готовий до відряджень. Водійське посвідчення категорії «В», 7 років стажу управління авто. Трудова діяльність: 02.2008 – теперішній час ТОВ «Лакма Полтава» менеджер з продажу. Продаж лакофарбових матеріалів. Сегмент FMCG. проведення презентацій та складання комерційних пропозицій. Пробирав у собі якості копірайтера; пошук та залучення до співпраці нових клієнтів; контроль дебіторської заборгованості; прийом та обробка заказів від клієнтів, їх інформаційна та документальна підтримка; складання маршрутів логістики; контроль та аналіз діяльності Т.П.; З 03.2009 по 10.2010р.р. працював на «Одеському лакофарбовому заводі» менеджером з продажу непродовольчими товарами, прикомандированим в «Лакма Полтава», де основними обов'язками було: стор чек у роздрібних т.т.; збір інформації про конкурентів; аналіз будівельного ринку області та передача інформації у відділ маркетингу та збуту; щомісячне складання звітів про зроблену роботу; 02.2007 -12.2007р.р. «Віст Груп» ручний будівельний інструмент. Торговий представник. пошук клієнтів; контроль дебіторської заборгованості; заключення типових договорів на поставку товарів «робота в полях» Мерчендайзер. Робота у магазинах міста категорії А, В. викладка товарів; збільшення долі полки на торгових площах; стор чек; Освіта: 2002 – 2007р.р. «Міжрегіональна Академія Управління Персоналом». Факультет: менеджмент організацій. Спеціалізація: економіка та управління бізнесом. Час від часу приділяю увагу до Інтернету, щоб ознайомитись з інформацією, щодо розвитку своїх професійних вмінь.