

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА , ФИЛИАЛА, ПРОЕКТА, 8 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Запоріжжя](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Управление финансово-хозяйственной деятельностью предприятия; организация функционирования офиса/склада «с нуля»; контроль материально-технического обеспечением, выполнения финансовых и экономических показателей предприятия; контроль кредиторской и дебиторской задолженности; набор и обучение сотрудников, проведение интервью и аттестации персонала, мотивация, тренинг, опыт управления коллективом (до 50 чел); разработка должностных инструкций, положений об отделах; контроль ценообразования и поставок товара; методики увеличения объемов продаж и представленности продукции; формирование и расширение клиентской базы, каналов сбыта; заключение хозяйственных и финансовых договоров, переговоры, участие в тендерах; взаимодействие с госорганами и контроль наличия разрешительной документации; качественная и конструктивная коммуникация с руководством/собственниками предприятия; бухгалтерский учет, налогообложение, правовые нормы; владение компьютером на проф. уровне (Word, Excel, PowerPoint, Corel, 1С-
Предприятие май 1997 – март 2001 ІТ фірма «Future Electronics» - с должности менеджера по продажам до менеджера по корпоративным/VIP клиентам и проектам; март 2001- ноябрь 2003 фірма «Плюс Сервіс» - руководитель отдела продаж декабрь 2003- июнь 2005 фірма Крат - ком.директор – опт/розница портативной электроники (цифр.фото-видео, ноутбуки, мобильные терминалы); январь 2004 – май 2004 по совместительству преподавал курс «hardware (устройство и компоненты компьютера)» в КА «ШАГ» ; июнь 2005- август 2007 ЧП ФотоВидеоКрат – ком.директор, опт/розница портативной электроники (цифр.фотовидео, ноутбуки/кпк, мобильные терминалы); 2007-2012 ЧП КЛИМАТЕХ – ком.директор -опт/розница климатической техники (кондиционеры, системы кондиционирования, отопления и вентиляции), инсталляция инженерных систем, сервис, обслуживание.1997 - Запорожский национальный технический университет ф-т инженерно-физический, специальность « Автоматизация в сварочном производстве». 1999 – корпоративный тренинг «Эффективные системы продаж. Успешные переговоры. Эффективное управление персоналом»2000 - Запорожский национальный технический университет ф-т экономический, специальность -«Финансы и кредит», диплом с отличием. Тренинги: Методы эффективных продаж Тайм-менеджмент: эффективное управление временем