

КОРПОРАТИВНИЙ ТРЕНЕР, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 35 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: [Нерухомість та страхування](#)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Подготовка, разработка и проведение тренингов. Сотрудник отдела маркетинга, корпоративный тренер. Интернет-магазин «Нотус.ua» Март 2012 – Июль 2012 Обязанности: - написание SEO-текстов - написание новостей и обзоров, описаний к товарам - подготовка тематических рассылок (Direct-mail) - подготовка специальных предложений - поддержка групп в социальных сетях Facebook, V Kontakte, Google+ В качестве тренера подготовил и провел семинары по таким группам товаров: ноутбуки, телескопы и бинокли, смартфоны, планшеты, погодные станции. Разработал и провел тренинг «Эффективные продажи в Call-центре». Менеджер отдела сбыта Интернет-магазин «Нотус.ua» Май 2011 – Март 2012 Обязанности: - прием входящих телефонных звонков - консультирование клиентов - оформление заказов - контроль оформленных заказов - выдача товара в магазине - послепродажное сопровождение клиентов Менеджер отдела розничного сбыта ООО «Дом-ЛТД» (<http://m-house.com.ua>) Февраль 2010 - Апрель 2011 Обязанности: - работа с клиентами, сопровождение клиентов - выкладка товара - прием и маркировка товара - обучение клиентов - послепродажное сопровождение клиентов Сервисный специалист ООО «Дж-пойнт» Октябрь 2008 – Май 2009 Обязанности: - контроль работы сети электронных платежей - контроль и закупка электронных ваучеров - подготовка Pos-терминалов - техническая поддержка сети электронных платежей Черниговский государственный технологический университет Факультет: Социально-экономический Специальность: Социальная работа Год окончания: 2014 Киевский радиомеханический колледж Специальность: конструирование, производство и техническое обслуживание радиотехнических устройств Год окончания: 2007 Дополнительное образование: Школа тренерского мастерства Международный институт развития бизнеса, консалтинговая группа «Живое Дело» Курсы и тренинги В 2012 прошел: Школу тренерского мастерства - Международный институт развития бизнеса, консалтинговая группа «Живое Дело». Тренинг по продуктовой линейке ТВ и АВ продукции компании LG. Тренинг по продуктовой линейке ТВ и АВ продукции компании Samsung. В 2011 прошел: Тренинг по продажам Антона Моргуненко. Получил сертификат ASTO (Apple Sales Professional) в он-лайн тренинге для продавцов продукции компании Apple.