

Менеджер по работе с корпоративными клиентами



Киев, 22 января 2017

Отрасль – [Бухгалтерия, финансы, учет/аудит](#)

ИНФОРМАЦИЯ О СОИСКАТЕЛЕ

Имя

Возраст 35 лет

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

УСЛОВИЯ РАБОТЫ

Август 2011 – по настоящее время Банк (Киев) –
Банки/кредиты/инвестиции/лизинг Региональный менеджер
•Анализ текущих процессов продаж в регионе и разработка
предложений по оптимизации и улучшению. •Участие в
согласовании тарифов для клиентов. •Обучение персонала
•Организовывать и проводить активные переговоры с клиентами
с целью продажи продуктов и услуг Банка. • Проводить
предварительный анализ кредитных проектов клиентов (анализ
технического и экономического обоснования кредитных
проектов, анализ финансово-хозяйственной деятельности
заемщика), а также оценку рисков и окупаемости проекта. •
Готовить кредитные предложения. • Осуществлять деятельность
по продаже для крупных корпоративных клиентов, предоставляя
широкий спектр продуктов, таких как кредиты, депозиты и др. •
Проведение переговоров с клиентами в регионе. •Участие в
согласовании тарифов для клиентов. •Контроль и обеспечение
выполнения плановых показателей подразделения в разрезе
корпоративного бизнеса
Октябрь 2010 – по настоящее время
Kiev – Банки/кредиты/инвестиции/лизинг менеджер по работе с
крупными корпоративными клиентами • Организовывать и
проводить активные переговоры с клиентами с целью продажи
продуктов и услуг Банка. • Проводить предварительный анализ
кредитных проектов клиентов (анализ технического и
экономического обоснования кредитных проектов, анализ
финансово-хозяйственной деятельности заемщика), а также
оценку рисков и окупаемости проекта. • Готовить кредитные
предложения • Осуществлять деятельность по продаже для
крупных корпоративных клиентов, предоставляя широкий спектр
продуктов, таких как кредиты, депозиты и др. • Обеспечивать
необходимое оповещение клиентов и предоставление полной
информации по всем доступным продуктам.
Июнь 2007 – Июль
2010 CSOB, a.s., Prague – Банки/кредиты/инвестиции/лизинг
Relationship Manager Обеспечение полного обслуживания
портфеля корпоративных клиентов; Приобретение новых
клиентов Написание кредитных заявок, представление и защита
их на кредитном комитете Координация документооборота
между клиентом и банком Проведение презентаций Разработка
индивидуальных бизнес-планов Мониторинг условий
кредитования Оценка активов компании Предоставление
консультации в сфере торгового финансирования Продажа
банковских продуктов (ценные бумаги, депозиты, платежные
карточки, финансирование бизнеса, коммерческие
сертификаты)2007 Хельсинский технологический университет,
Финляндия. управление проектами, магистр 2006 Российский
химико-технологический университет имени Д. И. Менделеева,
Чехия финансы и кредит, магистр 2004 Международный бизнес-
колледж, Чехия2010 Депозитные продукты ČSOB, a.s. 2010
Кредитное законодательство, требования ČSOB, a.s. 2010
Местная школа кредитного риска ČSOB, a.s. 2009 JEP 1, JEP 2,
COR

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Увлечения,
интересы,
умения

* Навыки активных продаж * Приобретение новых клиентов *
Подготовка и проведение презентаций * Сопровождение продаж *
Обеспечение полного обслуживания портфеля корпоративных
клиентов * Написание кредитных заявок, представление и защита
их на кредитном комитете * Координация документооборота
между клиентом и банком * Мониторинг условий кредитования *
Оценка активов компании * Предоставление консультации в
сфере торгового финансирования * Продажа банковских
продуктов (ценные бумаги, депозиты, платежные карточки,
финансирование бизнеса, коммерческие сертификаты).
