

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Медицина, фармацевтика

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - навыки ведения презентаций и переговоров - опыт обучения и развития сотрудников - аналитические способности - способность к планированию своей деятельности - тайм-менеджмент - способность планировать развитие региона - навыки работы со сложными клиентами - реализация маркетинговых программ - опыт проведения промоакций - опыт заключения маркетинговых договоров - уверенный пользователь ПК (MS Word, MS Excel, MS Power Point, Outlook) - наличие водительского удостоверения(кат. «В») и опыта управления автомобилем - готовность к командировкам 2010 – 2012. «American Norton Corporation». Региональный менеджер Днепровского региона (Днепропетровская, Запорожская, Кировоградская области). 2008 – 2009. Корпорация «Артериум». Менеджер по работе с бюджетными организациями Юго-Восточного региона Украины. 2004 – 2007. EIS Eczacibasi Ilac Sanayi ve Ticaret A.S. – региональный медицинский представитель, с 2005 г. – региональный менеджер в Днепропетровской области. Днепропетровская государственная медицинская академия. Лечебный факультет, лечебное дело. Врач акушер-гинеколог. Тренинги: «Техника визита», компания PharmRost. «Базисные техники и методы продвижения фармпрепаратов», компания SMD. «Технология продаж – техники переговоров», компания SMD. «Эффективная торговая презентация», компания SMD. «Продажа группам», компания SMD «Работа с аптеками. Мерчандайзинг», компания Vogt Medical Vertrieb GmbH. «Стратегии продвижения продуктов в госпитальный сегмент рынка», корпорация «Артериум». «Особенности законодательства Украины при закупках за государственные средства», корпорация «Артериум». «Управление продажами», компания «Бизнес Трейнинг Украина» «Ведение коммерческих переговоров с клиентами», компания «Бизнес Трейнинг Украина»