

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 54 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Медицина, фармацевтика

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: 1. Опыт работы руководителем отдела медицинской службы (FF) -1.5 мес.; региональным менеджером – более 6 лет, общий стаж работы в фармацевтическом бизнесе – 10 лет. 2. Успешный опыт построения и управления командой по целям медицинских представителей в регионе / Украине/области. 3. Навыки подбора, обучения и развития персонала в регионе. Формирование структуры, стратегии и бизнес процессов службы, разработка и участие в развитии мотивационных программ для персонала; 4. Владение техниками продаж и введения переговоров. 5. Ли дерские и организационный навыки: планирование, постановка целей и задач, организация, и анализ работы. 6. Навыки в планировании, организации и проведении корпоративных мероприятий: презентации/конференции, круглые столы и тренинги. 7. Выполнение плана продаж на уровне 95-110% в RX и OTC сегменте. 8. Знание и управление клиентской базой региона: OL и VIP- клиентам; Развитие базы (терапевты, педиатры, акушеры гинекологи, эндокринологи, кардиологи, неврологи, гастроэнтерологи), поддержка клиентов. 9. Есть опыт продвижения препаратов с «нуля»; Опыт этической промоции препаратов (товаров); Организация и ведение проектов. 01.11. 2012 – 04.05.2013 – Региональный менеджер через ЧП Прогресфарм для компании Natures Only Inc. Зона ответственности: Днепропетровск-Кривой Рог, Запорожье, Кировоград. В подчинении команда из 5 человек. Промоция Бадов (хондропротекторы, препараты кальция, витамины, пробиотики) в RX сегменте. 20.06. 2012 - 02.10.2012 - Региональный менеджер ПРАТ «Биофарма» , OTC юнит . Зона ответственности: Днепропетровск-Кривой Рог, Запорожье, Полтава, Кировоград. В подчинении команда из 6 человек. Обеспечение выполнение плана продаж рекомбинантных интерферонов (суппозитории) и иммуноглобулины. 01.02.2009 - 31.05.2012 - Региональный менеджер Восточного региона представительство компании «Фик Медикаль в Украине», работа с портфелем оригинальных препаратов французских и итальянских лабораторий (рецептурное направление). Зона ответственности: Днепропетровск-Кривой Рог, Запорожье, Полтава , Кировоград, с 01.04.12 Крым (Симферополь), Николаев и Херсон), в подчинении 9 -13 человек. 19.09.08-31.10.08гг. Руководитель отдела (FF) ООО «Гамма Медика» (организация и контроль работы отдела по продвижению медтехники : тонометры, глюкометры и небулайзеры). Зона действия (области Украины)- Днепропетровская, Донецкая, Киевская, Львовская, Одесская и АР Крым. 10.10.06-15.09.08гг. Медицинский представитель «Тева Фармацевтикал индастриз», город Днепропетровск и область. Портфель препаратов: - рецептура кардиология (статины и АГ препараты), неврология (противозепилептические препараты). 12.2004- 02.2006 гг. Региональный менеджер НПК «Геолик Фарм», (Днепропетровская область). В подчинении 6 человек. 05.2004-11.2004 гг. Медицинский представитель НПК «Геолик Фарм», город Днепропетровск. 04.2001-04.2004 гг. Медицинский консультант представитель ООО «Марко фарм», город Днепропетровск. 01.10.97-23.01.07 гг. Врач-иммунолог 15 ГКБ, 1ДПО.1989-1995г Днепропетровская Медицинская Академия, факультет педиатрии, врач- педиатр.Тренинги: 1.Внутренние тренинги: управление персоналом, тайм менеджмент , мастер территория , коммуникативные навыки, эффективная презентация. 2.Внешние тренинги: Управление собственной деятельностью и временем, Успешный менеджмент, Организация эффективных продаж, Личная эффективность, Техника проведения переговоров, Эффективная презентация. Личные данные, развиты: Целеустремленность, мотивированность на результат, работоспособность, систематичность и самоанализ, коммуникабельность и готовность к частым командировкам. Дополнительные навыки. -ПК уровень уверенного пользователя: Word, Excel, 1-C, Internet, PowerPoint; - Водительские права категории «Б», активный опыт вождения автомобилем с 1995года.