

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ОБОЕВ., 3 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Хмельницький](#)

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: с 02.2004 по 05.2010 (6 лет 3 месяца) Эпицентр (Оптово розничная торговля) ОБЯЗАННОСТИ. Стратегическое планирование продаж. Анализ результатов деятельности секций-отдела, планирование продаж Помощь в выборе ассортимента отдела. Непосредственная работа с поставщиками отдела Контроль товарных остатков и своевременный заказ товаров Контроль логистики (заказ товара, контроль наличия продукции у поставщика, урегулирование проблем в случае срывов поставок или срыва сроков поставок) Проведение и контроль инвентаризации списания и утилизации. Работа с мёртвым товаром мониторинг цен у конкурентов. Осуществление оперативного руководства коллективом отделом Контроль эффективности работы персонала (помощь в подборе персонала, обучение, организация и контроль работы). Организация и контроль процесса размещения и выкладки товаров оформление витрин и стендов контроль наличия и правильности ценников. Обучения сотрудников отдела и последующая аттестация и переаттестация. Составление графика выходов на работу персонала. Отдел состоял из 1)Нач отдела 2)ассистент нач отдела 3)зав секций 4)рядовой состав. Достижения: Результаты продаж секции отличались от других тем что план выполнялся за счёт дорогой продукции то есть за счёт качества работы а не большой посещаемости покупателей. Благодаря большому опыту в розничной торговле и практическому опыту укладчика разработал максимально эффективные методы подготовке персонала по продаже напольных покрытий и всего что с ними связано. Результаты продаж отдела при не выполнении плана на фоне других маркетов были не значительны (самый большой % не выполнения 4,5%) Разработка и внедрение в работу отдела оперативно отчётной системы управления пятью секциями из шести сразу. Раскрутка продаж салонной продукции. Формирование и раскрутка салона с нуля и вывод на самоокупаемость. Формирование и развитие дилерской сети по западному региону по оптовым продажам напольных покрытий пвх плитуса багетов. 2004-2010 Эпицентр К гКиев 1 2 3 гХмельницкий гРовно 2011-2012 Салон Паркета ламината ЯрРус.Школа СПТУ