НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА, МЕНЕДЖЕР, 3 000 ГРН.

22 січня 2017 Місто: Маріуполь

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - тренинги « Ключ к успеху », «Эффективные методы продаж», «Активные продажи», «Стандарты работы торгового представителя», «Характеристика и Выгода», « Кредитование в точках продаж ». Дополнительные навыки - MS Office , 1С, водительское удостоверение категории «В». О себе - ответственен , пунктуален , целеустремлен, инициативен, организован, быстро обучаем. Знание языков - английский, украинский, греческий со словарем. - Менеджер по продажам в компании ПП « Велтекс ». Должностные обязанности: ведение клиентской базы, оформление и заключение договоров, ведение договоров, поиск новых клиентов, презентация услуг, консультация клиентов, выполнение плана продаж, составление отчетности, планирование мер по увеличению клиентской базы. - 02.2009г. – 07.2011г. Менеджер по продажам в компании ООО «Новая Почта». Должностные обязанности: ведение клиентской базы, оформление и заключение договоров, ведение договоров, поиск новых клиентов, презентация услуг, консультация клиентов, выполнение плана продаж, составление отчетности, планирование мер по увеличению клиентской базы. - 05.2008г. – 11.2008г. Торговый представитель в компании « КОНТИ ». Должностные обязанности: ведение клиентской базы, заключение договоров, поиск новых клиентов, обеспечение бесперебойных поставок, контроль качества и сроков годности продукции, обеспечение плана продаж, получение и сдача денежных средств, администрирование, мерчендайзинг, планирование мер по улучшению дисплея, работа с возражениями. - 02.2007г. – 05.2008г. Менеджер по продажам окон и дверей в компании « Окна- центр ». Должностные обязанности: консультация клиентов, презентация товаров и услуг, обеспечение бесперебойных поставок товара клиенту, выполнение плана продаж, оформление и заключение договоров, ведение договоров. - 05.2006г. – 10.2006г. Начальник отдела по продажам через банки, риэлторские фирмы и автосалоны в страховой компании «АСКА». Должностные обязанности: работа с постоянными клиентами, поиск новых клиентов, заключение договоров, составление отчетности, планирование мер по увеличению клиентской базы, ведение договоров, организация работы отдела, обучение нового персонала. - 10.2005г. – 05.2006г. Страховой агент в страховой компания «АСКА». Должностные обязанности: поиск клиентов, заключение договоров, составление отчета.