

## РУКОВОДИТЕЛЬ, МЕНЕДЖЕР, 8 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Ялта](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Уверенный пользователь ПК Свободное владение программными продуктами Microsoft Office 2003, 2007, 2010 (Word, Excel, Outlook, Power Point, Access, Share Point), 1С :Предприятие 8, Oracle Siebel 7, Siebel 8) Водительское удостоверение Вождение автомобиля - категория "B" непрерывный стаж вождения 7 лет Заграничный паспорт Личные качества: целеустремленность, ответственность, организованность, пунктуальность. Активная жизненная позиция, высокая работоспособность и эффективность, коммуникативная компетентность. Свободное (творческое) мышление, способность нестандартно решать сложные задачи. Аналитика. Сильный и опытный менеджер, ориентированный на достижение результата. Умение работать в команде, Воля к победе Апрель 2012 — Июль 2013 ПСИИ Империял Табакко Юкрейн Участник программы "Развитие талантов" (региональный представитель) Обязанности Делегирование полномочий АСМа в период его отсутствия Координация работы торговых представителей Мегаполис Украина Учет и администрирование мотивационных проектов в команде Обучение новых торговых представителей, коучинг Контроль работы интервьюеров, обеспечение согласования исследований в торговых точках Анализ рынка (Sales Out, Sales In). Анализ продаж. Составление плана развитие территории и увеличение доли рынка. Активное участие в создании инновационных программ с расчетами рентабельности и эффективности: План по "Увеличение доли рынка" Июнь 2008 — Апрель 2012 ПСИИ Империял Табакко Юкрейн Региональный представитель Обязанности Координация работы торговых представителей во время проведения летнего проекта на ЮБК (40 тт дополнительно, 4 торговых представителя) Проведение аудитов дистрибьюторских программ в рознице: Мегаполис Украина Проведение переговоров, заключение и сопровождение договоров с ключевыми клиентами Проведение презентации Планирование и распределение бюджета Поддержание и обновление базы данных клиентов в соответствии с утвержденными стандартами Разработка маршрутов, графика посещения торговых точек с целью эффективного планирования рабочего времени. Посещение торговых точек на подотчетной территории Поддержка и улучшение дистрибуции торговых марок компании, обеспечение товарного запаса путем прямых продаж или переводного заказа дистрибьюторам Рекомендация и контроль паритета цен у клиентова территории, для увеличения товарооборота и конкурентоспособности продукции компании Обеспечение представленности торговых марок с помощью программы стимулирования Эффективное размещение торгового оборудования и мерчендайзинг Взаимодействие с конкурентами Достижения Доля рынка Компании ИТЮ на ЮБК на 15-16%. (Крым 11-12%) Дистрибуция сигарет ИТЮ 85% (увеличила на 15%) Размещение табачного оборудования в ключевых магазинах 2008-2013 гт Подготовка территории (вложение инвестиций) для Market-Visit 2011 г Победа в конкурсе «АЗАРТ» 2011 г Звание «Лучшего менеджера Украины» ПСИИ Империял Табакко Юкрейн Участник программы "Развития талантов" 2012-2015 ИТЮ Июнь 2006 — Июнь 2008 ТД Арда (Ялта) Торговый представитель Обязанности: управление продажами; администрирование; контроль дебиторской задолженности; проведение акций и маркетинговых мероприятий; проведение переговоров, заключение и сопровождение договоров с ключевыми клиентами; листинг; брендинг; представленность; продвижение продуктов компании; проведение презентаций, управление территорией Апрель 2005 — Апрель 2006 ООО «Союз-Виктан» Трейд (КВК) (Ялта) Торговый представитель Обязанности: продажи; администрирование, контроль дебиторской задолженности; проведение переговоров • Таврический Национальный Университет им. Вернадского (Украина, Симферополь) Год окончания 2014 Кафедра: Управления Государственного Казначейства Управление организацией и администрирование, специалист • Таврический Гуманитарно-Экологический Институт (Украина, Симферополь) Год окончания 2012 Психология, Специалист 2013 Семинар. "Gestalt" Бельгийский Гештальт Институт. Михаил Авдеев (АР Крым, Ялта), Возможность быть эффективно использованным 2013 Тренинг. Команда нового поколения. ПСИИ "Империял Табакко Юкрейн" (Украина, Симферополь), Свободное мышление. Самостоятельное решение задач. Креативный потенциал. 2012 Тренинг. Подготовка и ведение переговоров ПСИИ "Империял Табакко Юкрейн" (Украина, Киев), Программа: "Развития талантов" 2011 Семинар. Психология поведения (Бихевиористы) Таврический Гуманитарно-Экологический Институт. (Украина, Симферополь), Организационное поведение. Психология поведения человека в нестандартных кризисных ситуациях. 2010 Семинар. ПМПД Таврический Гуманитарно-Экологический Институт. (Украина, Симферополь), Проблемы мотивации поведения и деятельности человека 2010 Семинар. Индустриальная и организационная психология. Таврический Гуманитарно-Экологический Институт. (Украина, Симферополь), Психология управления 2010 Тренинг. Совершенствованные навыки продаж (Field Force Excellence)

ПсИИ “Империял Тобако Юкрейн” (Украина, Киев) 2009 Тренинг. Мастерство полевых продаж (Field Force Excellence)  
ПсИИ “Империял Тобако Юкрейн” (Украина, Одесса) 2008 Тренинг. Навыки успешных продаж ПсИИ “Империял  
Тобако Юкрейн” (Украина, Киев) 2007 Тренинг. Особенности продаж элитных алкогольных напитков ТД АРДА  
(Украина, Симферополь)