

СПЕЦІАЛІСТ ПО РАЗВИТИЮ НАПРАВЛЕНИЯ, 12 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Стратегическое планирование, нахождение новых путей развития направления. - Умение работать с высокой эффективностью для достижения поставленных целей. - Высокий профессионализм в работе с сотрудниками компании, умение выявлять потребности сотрудников - обучать, развивать и вовлекать их в работу. - Проявление креативности и творчества в работе. - Наличие лидерских и управленческих навыков, подтвержденные успешной работой, честность, компетентность, коммуникабельность и огромное желание работать. Январь 2012 — июнь 2012, PocketBook (ООО Покетбук Украина) — Компьютеры/оргтехника Ведущий специалист по продажам: - Нарботка клиентской базы, привлечение клиентов и партнеров; ведение и учет. - Ведение коммерческих переговоров с клиентами и партнерами, обсуждение и согласование условий в рамках выделенных полномочий, контроль исполнения всех пунктов контракта с клиентами. - Проведение презентаций для партнеров и конечных клиентов; - Отслеживание профильных тендеров, подготовка документов для участия в них, победы. - Стратегическое планирование, внедрения новых проектов на территории Украины. - Управление взаимоотношениями в текущих проектах, контроль дебиторской задолженности. - Мониторинг и анализ рынка, ценообразование. - Подготовка коммерческих предложений, заключение контрактов отслеживание условий их выполнения, сопровождение клиента. - Согласование маркетинговых мероприятий для увеличения результатов сотрудничества. - Обучение партнеров продуктам Компании и методам продвижения. Октябрь 2009 — август 2011, Denis' School (ДП «ДС Киев плюс») — Образовательные учреждения Ведущий специалист по работе с корпоративными клиентами - Нарботка клиентской базы, привлечение ключевых клиентов; ведение и учет; - Ведение коммерческих переговоров с ключевыми клиентами, обсуждение и согласование условий в рамках выделенных полномочий; - Отслеживание профильных тендеров, подготовка документов для участия в них;(победы); - Мониторинг и анализ рынка, ценообразование, предоставление отчетности; - Разработка рекламной компании и BTL акций, поиск новых путей продвижения услуг; - Работа с сайтом (наполнение, сопровождение); - Подбор и адаптация персонала; - Проведение «информационных тренингов» для менеджеров по продажам; - Продажи от «холодного звонка» до долгосрочных контрактов; - Подготовка коммерческих предложений, заключение контрактов отслеживание условий их выполнения, сопровождение клиента; - Проведение презентаций для групп людей (от 20 до 50 чел). Февраль 2008 — апрель 2009, ЧП Демерджи — Стройматериалы Менеджер по развитию направления - Нарботка клиентской базы, привлечение оптовых покупателей; - Расчет с поставщиками, продажа, ведение учета; - Разработка рекламной компании; - Подбор и адаптация персонала. Май 2007 — ноябрь 2007, ОАО ММК им.Ильича — Туризм/гостиницы/рестораны Администратор оздоровительного комплекса - Администрирование в системе питания оздоровительного комплекса. - Организация и управление персоналом комплекса. Июль 2005 — март 2006, ООО НПК «XXI век» — Продукты питания Инженер – экономист - Заключение договоров с поставщиками и потребителями; - Работа с иностранными поставщиками, таможенная очистка грузов; - Проведение и организация промо - акций, презентация продукции; - Ведение учета товаров на оптовом складе и в розничной сети; - Контроль и анализ финансовой деятельности; - Контроль своевременности осуществления платежей.2000-2005 гг. Приазовский государственный технический университет (г. Мариуполь, Украина). Финансы с направлением на экономику предприятия, ф-т экономический, Специалист.- 2011г., Economics and Internstional Marketing course (Ariel, Israel). Прохождение 4 месячного курса в Ariel University Center of Samaria. - 2011, Building Future Leadership 2011 . (Jerusalem, Israel). Участие в конференции-семинаре (5 дней). - 2010г., Работа с возражениями, сомнениями и убеждениями клиентов. (Киев, Украина)Тренинг в BTG. - 2010г., Мастер класс « Ораторское искусство ». (Киев, Украина).Компания 'Insite'. - 2010 -2011гг., Английский язык (Киев, Украина).Прохождение курсов и семинаров по английскому языку в Denis' School. - 2009г., 1С бухгалтерия. Компьютерная академия Шаг.