

СУПЕРВАЙЗЕР, МЕНЕДЖЕР, 4 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Суми](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: см. выше Сардыко Юрий Александрович Дата рождения: 19 июля 1983 г. Адрес: г. Сумы, ул.Прокофьева д.36, кв.238 Контактный телефон: +38 (066) 6952102 E-mail: yuriy.sardyko@mail.ru Цель: соискание должности «специалист по обеспечению сбыта». Образование: среднее техническое. 2000 - 2002 гг. Сумской кооперативный колледж, специальность: товаровед в коммерческой деятельности. Опыт работы: Июнь - октябрь 2012 г. Торговый дом "Щедро", должность - торговый представитель. Обязанности: • работа с Клиентами, ведение переговоров, увеличение продаж и расширение клиентской базы. Декабрь 2010 - Апрель 2012 ТОВ ВКФ "Кондитероптторг", должность - торговый представитель. Обязанности: • увелечение продаж и ассортимента ТМ "Рошен" на данной территории, • контроль дебеторской задолженности, • выполнение поставленных целей руководством, • осуществлять регулярные визиты в розничные торговые точки на вверенной территории, • обеспечивать выкладку продукции и размещение рекламных материалов, способствующих увеличению объемов продаж, • анализирование торговой активности в ТТ, • своевременная подача отчетности руководству. Достижения на данной должности: • установление торгового оборудования (кубов, витрин и стелажей), с 10% до 80% покрытия территории, • выполнение ежемесячных планов на 100% и выше, • повышение опыта работы на высший уровень, • увеличение клиентской базы с 80 ТТ до 135 ТТ, • увеличение продаж ТМ "Рошен" на 80 %. март- июль 2009 г. ТОВ "Эллада", должность - торговый представитель. Обязанности: • продажа продукции ТМ "Сандора", • контроль дебеторской задолженности, • выполнение планов продаж и поставленных целей, • увеличение клиентской базы. июль 2007 - февраль 2009 гг. ТОВ ВКФ "Торгсервис", должность - торговый представитель. Обязанности: • продажа табачных изделий компаний "Филип Моррис Украина", "JT", "Бритиш Американ Тобакко", "Imperial Tobacco", в том числе «Сигарный Дом Фортуна», • выполнение поставленных планов и увеличение продаж в точках розничной торговли, • контроль дебеторской задолженности, • обеспечения надлежащего уровня дистрибуции торговых марок компании, • увеличение клиентской базы, • налаживать долгосрочные и взаимовыгодные отношения с розничными клиентами. Знание языков: • Английский – начальный. • Русский – свободно. • Украинский – свободно. Дополнительные сведения: • водительские права категории В. • уверенный пользователь MS Windows, MS Office, Internet, Microsoft Excel. Личные качества: коммуникабельный, стрессоустойчивый, неконфликтный, ответственный, обучаемый, целеустремленный, исполнительный.