

ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПО СЕТЯМ, 4 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Настойчивость, лидерские качества, коммуникабельность, стрессоустойчивость, самоорганизация, умение работать на результат, ответственность, активная жизненная позиция, готовность к командировкам. Цель: получение перспективной и престижной работы, с наработанной базой клиентов не менее 60% (компания которая на рынке 10-15 лет и не смогла завоевать авторитет и покрытие территории в 60%, извините, вам только желаю удачи). Сетевой маркетинг, недвижимость, интернет проекты, страхование, не звоните, пустая трата времени. Без автомобиля. Условия работы: пятидневная рабочая неделя, офиц. з/п. Опыт работы: 07.2005 – 2006 ООО «Сеса-Трейд» продвижение бренда "с ноля" выполнения поставленных планов продаж увеличение занимаемого места на торговых точках вытеснение конкурентов ведение отчетности поиск путей увеличения объема продаж Достижение полочного пространства, доп.места Район Борщаговка, розница, сеть «Велика Кишеня» продукт -безалкогольные напитки торговых марок "Флория", "Мастер-фрут", "Сузирья". 03.2007 – 2010 «Нестле», представитель(ЧП) анализ складских остатков, с последующим составлением заказов в торговых точках составление и согласование графика поставок на ТТ с отделом логистики ввод новых, сезонных позиций размещение дополнительных торговых мест на лояльных условиях отчетность по ценам (в том числе конкурентов) поддержание ассортимента ряда основной продукции у клиентов Достижение увеличение продаж, один из лидеров по отгрузкам и сокращению дебиторской задолженности согласно договорам. Реализация торговой марки "Торчин-продукт". 08.2010-05.2011 ТД "Мясная Гильдия" представитель объезд ТТ согласно установленному маршрута сдача отчетности руководству наработка базы клиентов контроль дебиторской задолженности Достижение рост клиентской базы на вверенной территории Продукт-колбасные изделия. 08.2011-10.2011 ДП ВАТ"Киевхлеб" "Булочно- кондитерский комбинат" менеджер по работе с VIP клиентами. регулярное посещение клиента и формирование заказа сбор заявок, контроль отгрузки, контроль выполнения условий поставки контроль за наличием продукции в торговых точках выкладка согласно плану работе с дебиторской задолженностью контроль проведения рекламно-маркетинговых акций информационная поддержка клиентов анализ активности конкурентов работа с административными и бухгалтерскими документами (счет-фактуры, накладные, документы на возврат, замену товара, отчетные документы) Продукт-хлебобулочные изделия, кондитерские изделия. Сети "Сильпо", "Край", "Новус", "Фуршет", "Метро". 10.2011-01.2012, фабрика "Комби" региональный торговый представитель мониторинг цен обеспечение оформления рабочей документации по дистрибьютору оценка работы торговых представителей информирование непосредственного руководителя обо всех изменениях состояния рынка на вверенной территории Продукт-косметика и бытовая химия.г. Львов, работа с дистрибьютором, 02.2012-по настоящее время ПрАТ "Киевский электровагоноремонтный завод им. Январского восстания 1918 года" экономист отдела маркетинга составление коммерческих предложений подготовка документов конкурсных торгов анализ и проверка подаваемых тендерных договоров выполнение поручений руководстваОбразование: 2005 – 2008 – Межрегиональная Академия Управления Персоналом, специальность «Менеджмент организаций» 2003 – 2005 Киевский строительный техникум, специальность «Бухгалтерский учет», квалификация – бухгалтер.Свидетельство "Таможенный брокер(декларант) 2010 год Сертификат ООО "Телетрейд Консалтинг"