

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 7 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опыт работы на территориях (областях): Полтавская, Сумская, Харьковская. Знание всех основных принципов работы регионального менеджера, КА-менеджера, начальника отдела продаж. Опыт проведения переговоров на уровнях собственников и топ-менеджеров компаний, подписания контрактов. Опыт работы и навыки построения дистрибуции на территории. Опыт построения торговой команды с "0". Опыт работы с торговыми сетями (локальными, региональными, национальными) . Поиск и наработка новых перспективных клиентов, удержание и развитие уже работающих.Способность быстро адаптироваться к ситуации и влиять на нее. Способность к выявлению и сглаживанию конфликтных ситуаций. 08.2010-09.2012 ООО"Алгео" (рыбопереработка) Менеджер по развитию; 02.2010-08.2010 ООО"Евроднепр"(импорт,производство,дистрибьюция) Территориальный менеджер(Харьковская,Сумская обл); 11.2008-11.2009 ООО "Шельф" ХФ (рыбопереработка) Территориальный менеджер(Харьковская,Сумская,Полтавская обл); 09.2007-11.2008 ХФ ООО "Вичунай-Украина" (производство,дистрибьюция) КАМ 07.2001-09.2007 ТГ "Таргет"(отдел дистрибьюции) Начальник отдела продаж.