РЕГИОНАЛЬНЫЙ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР. ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА

22 січня 2017 Місто: Львів

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Имеется опыт формирования фокус команд торговых представителей и развития территории; Ведение успешных переговоров на разных уровнях (от продавцов розничных магазинов до владельцев дистрибутивных компаний и управленцев VIP - сетей); Уверенный пользователь ПК 26.07.2010 – 06.05.2011 – ООО «Торговый Дом «Северный» (ООО «ДЕССА»), территориальный менеджер ТМ Водный Мир (крабовые палочки из сурими, прессервы из сельди, кильки, морепродуктов) г. Львов, г. Тернополь. Построение дистрибуции на подответственной территории, контроль выполнения задач торговой командой дистрибутора, контроль дебиторской задолженности, поиск новых каналов сбыта, проведение переговоров с торговыми сетями и организация прямых продаж (ЗАО «Евротек», ТПК «Львовхолод», ООО «Барвинок»), удаленные и прямые продажи в сети (ЗАО «Евротек», ТПК «Львовхолод», ООО «Барвинок», «Гарантия-Маркет», «Маркет-Плаза», «Новус», «Ашан»). В период отсутствия директора филиала, исполнение обязанностей. 01.05.2008 – 30.09.2008 – ООО «Торговый Дом «Гадячсыр-Украина», территориальный менеджер г.Кременчуг Полтавской обл., г.Светловодск Кировоградской обл., организация региональных продаж на базе дистрибутора, управление командами торговых представителей (8чел.) – постановка целей, контроль выполнения задач дистрибуции, контроль дебиторской задолженности, поиск новых каналов сбыта, работа с VIP-клиентами. 06.05.2005 – 30.04.2008 – ООО «Торговый Дом «Клуб Сыра», территориальный менеджер (г.Кировоград, Полтава, Кременчуг, Светловодск), поиск дистрибуторов, организация продаж на базе дистрибутора, управление командами торговых представителей (12чел.) – постановка целей, контроль выполнения задач дистрибуции, контроль дебиторской задолженности, организация промо-акций и презентаций новых продуктов, поиск новых каналов сбыта, работа с VIP-клиентами, проведение тренингов для торговых представителей, участие в подготовке тендерных предложений, контроль ценообразования, мерчандайзинг. 2004 - 2005 – ООО «Стеллар», г.Львов – менеджер по сбыту элементов питания и бытовой техники, поиск новых клиентов, контроль дебиторской задолженности, логистика. 2003 - 2004 – ДП «Наша МОВА» ООО «САВ-сервис», г.Львов, компания - дистрибутор ТМ «АВК» (кондитерские изделия), торговый представитель г. Львов. Обязанности – развитие территории, поиск новых клиентов, контроль дебиторской задолженности, мерчандайзинг. 2003 – АВК, кондитерские изделия, мерчандайзер г.Львов. Контроль присутствия продукции на полках торговых сетей (VIP-сети), выкладки товара и поддержка POS-материалами. 2001 - 2003 – частный предприниматель, г.Львов. Розничная торговля канцтоварами 1994 - 2002 – промоутер (Линия12)1994-1998 г. - дневное отделение Высшего Государственного Музыкального Института им. Н. В. Лысенко. Квалификация «Актер драматического театра и кино».август 2005 – Управление дистрибуционными продажами (командное взаимодействие, эффективное планирование и организация работы в команде), тренер - Борис Жалило (Business Solutions) декабрь 2007 – Активные продажи в высококонкурентной среде.