

## УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПКАМИ, ПРОДАЖИ, 600 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Желание работать и зарабатывать, развиваться, гибкий склад ума, быстрая обучаемость, целеустремленность. Знание языков: рус – свободно, грамотно и лаконично. англ – разговорный свободно (технический со словарем). укр – свободно Знание ПК: уверенный пользователь пакета MS Office, Explorer, навыки работы в 1-С, работа с базами данных. 02.07.2012 – 17.09.2012 ТД Система, RDS-Group, руководитель проектов и программ 01.03.2012 – 20.06.2012 Синт-Мастер Одесса (СПД Радченко В.И.), менеджер по снабжению 14.01.2011 - 17.12.2011, ООО «Магеллан-Юг», менеджер розничной торговли 01.03.2006 - 14.01.2011, ООО «ТФ ТИД», продавец-консультант (и.о. менеджера по продажам/закупкам) Функциональные обязанности RDS-Group: - Продукт-специалист по принтерам и МФУ RICOH - Организация и проведение презентаций, обучений, семинаров по продуктам RICOH на территории партнёров в Киеве и по Украине. - Помощь партнёрам в подборе нужной техники под тендеры, запросы и т.д. - Поиск и организация сотрудничества с новыми партнёрами (дилерами) - Разработка маркетинговых программ - Приём заказов и продажа техники и расходных материалов. Функциональные обязанности Синт-Мастер Одесса: - закупки печатной техники, материалов для заправки и восстановления струйных и лазерных картриджей, запасных частей для ремонта и обслуживания печатной техники. - работа в 1-С Функциональные обязанности ООО «Магеллан-Юг» = ООО «ТФ ТИД»: - интеграция полиграфического оборудования и копировальной техники в корпоративно-офисную среду под ключ; полное сопровождение проекта (решения); продажа готового решения; информационная, гарантийная и послегарантийная поддержка клиента в процессе эксплуатации; - координация действий сервисного инженера-установщика и водителя; - демонстрация оборудования; - розничные продажи; - оптовые продажи; - безналичные расчёты (работа с документами); - анализ товарных остатков; - планирование и формирование заказов с учетом товарных запасов и месячных объемов продаж; - организация закупок товара (переговоры по спец. ценам), работа с поставщиками и базой данных (работа с приходными документами); - мониторинг рынка; - ценообразование, формирование коммерческих предложений, а также, специальных оптовых предложений; - обновление ассортимента; - расчёт ежемесячной прибыли. Одесский Национальный Политехнический Университет Факультет: Институт Компьютерных Систем (ФАВТ) Кафедра Интеллектуальных Компьютерных Систем и Сетей (КИСС, АМ) Специалист