

ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 3 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Луганськ](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - опыт ведения переговоров, налаживание коммуникаций с клиентами, ведение качественной работы с дебиторской задолженностью; - ПК на уровне уверенного пользователя (пакет MS Office, Internet, E-mail); - водительские права категории «В», стаж вождения 3 года. ноябрь 2011 г.— апрель 2012г
ОАО «Мионовский хлебопродукт», г. Луганск должность: торговый агент. Основные обязанности: - выполнение плановых показателей на вверенной территории; - качественный мерчендайзинг; - контроль правильности и своевременности осуществления платежей клиентами; - отслеживание деятельности конкурентов; - повышение лояльности клиентов и конечного потребителя к торговым маркам компании; Достижения: - увеличение клиентской базы на вверенной территории на 15%; - выполнение плановых показателей; - существенное уменьшение дебиторской задолженности; - повышение лояльности клиентов к компании и продукту. Причина ухода: Реструктуризация предприятия, маршрутов и территории. Сентябрь 2009 г.— февраль 2011 г. ООО «Даерс» (ООО Аква), г. Луганск (напитки, шоколад, конфеты, снековая группа ТГ Rainford) Основные обязанности: - проведение переговоров в сетях на предмет ввода новых позиций, увеличения доли представленности на витринах супермаркетов, размещения дополнительных мест представленности, проведения маркетинговых мероприятий на территории супермаркетов клиента; - выполнение плановых показателей; - качественный мерчендайзинг; - контроль правильности и своевременности осуществления платежей клиентами; - отслеживание деятельности конкурентов; - повышение лояльности клиентов и конечного потребителя к торговым маркам компании; Достижения : увеличение объема продаж в первые месяцы работы на 150%, а так же дальнейшее удержание плановых показателей на протяжении работы, выполнение планов по представленности основных брендов компании на вверенной территории. Причина ухода: Изменение системы мотивации и заработной платы. До получения должности в компании ООО «Даерс» работал по-специальности.1997-2000 гг. Высшее профессиональное училище №26 (г. Луганск): столяр-строитель.2009- 2012 гг. Тренинги: Национальная тренинговая компания «Интеллект- бизнес», Александр Рыбалко: - «Алгоритм успешного визита»; - «Эффективное преодоление возражений».