

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 10 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Прочие навыки: Пользователь ПК (пакет Microsoft Office и Internet). Водительское удостоверение категории В Имею личный автомобиль. Личные качества: Коммуникабельность, целеустремленность, организованность, умение добиваться цели, работа как в команде, так и самостоятельно. Опыт работы ОАО «Элак» (концерн Empils). Один из самых крупных производителей лакокрасочной продукции в Украине Вид деятельности: дистрибуция лакокрасочных материалов. Февреля 2010 по настоящее время работаю в должности регионального менеджера • Представление продукции в Харьковской, Полтавской, Запорожской, Донецкой, Луганской, Сумской областях • Организация работы действующих дистрибьюторов (установление планов, контроль выполнения плановых показателей дистрибьютора, организация отгрузок продукции с завода на дистрибьютора, дебиторская задолженность, контроль остатков, проведение акций) • Поиск и подключение новых дистрибьюторов • Проведение презентаций по продукции и обучение торговой команды дистрибьюторов • Работы со строительными гипермаркетами (Будмены, Караван, Рим), контроль выкладки и визуализация продукта в торговом зале • Разработка мотивационных программ для торговых команд дистрибьютора • Организация работы торговой команды (12 торговых представителей + Зпромоутера) • Постановка планов продаж для торговой команды (торговые представители) и контроль над их выполнением. • Разработка отчетности для торговых представителей, разработка маршрутных листов для торговых представителей • Работа с необходимой документацией Достижения: Организация работы 6 дистрибьюторов, увеличение продаж на вверенной мне территории до 30%. В период сильного дефицита продукции в сезон работы, сохранил партнерские отношения со всеми дистрибьюторами в регионах. ЗАО Хлебозавод «Салтовский» Харьков - крупнейший завод хлебобулочной продукции в Харькове. С февраля 2009г по май 2009 в должности Регионального менеджера по Харьковской, Полтавской, Донецкой, Днепропетровской и Сумской обл. • Представление продукции в Харьковской, Полтавской, Донецкой, Днепропетровской и Сумской обл. • Поиск и подключение дилеров • Работа с собственной сетью и дилерами (дебиторская задолженность, контроль остатков, контроль уровня цен) • Проведение презентаций по продукции и обучение торговой команды, собственной сети и дилеров. • Работа с ключевыми клиентами. • Организация работы торговой команды (5-7 торговых представителей) • Разработка отчетности и маршрутных листов торговых представителей • Контроль над проведением мотивационных программ для ТП и торговых точек. • Работа с необходимой документацией ООО «Петрум» Киев - торговая компания занимающиеся дистрибуцией чая. С Января 2008г по Октябрь 2008г. В должности Территориального менеджера по Харькову и обл. • Представление продукции на рынке Харькова и обл (Опт, розница, ХоРеКа), развитие территории; • Поиск и разработка новых клиентов (новых каналов сбыта)- увеличение объема продаж; СПДФЛ Сластин С.А. Харьков - компания по дистрибуции чая и кофе. С Июля 2007 г. по январь 2008г. Начальник отдела продаж Харькова и обл На протяжении работы в компаниях за последние 7 лет проходил несколько тренингов для руководителей отделов и подразделений, а также построение бизнеса в условиях сильной конкуренции