

РУКОВОДИТЕЛЬ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Запоріжжя](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: открытие филиальной сети, розничной точки, клиентской базы с '0' владение ПК, 1С, интернет Активный поиск клиентов опыт управления хозяйственной и финансово-экономической деятельностью регионального офиса компании опыт налаживания коммуникаций на всех уровнях управленческой вертикали ОПЫТ РАБОТЫ: ООО 'ДП Автосистем' февраль 2012-сентябрь 2012г. Руководитель корпоративных продаж ОАО «Завод им. Фрунзе» апрель 2008 – декабрь 2011г. Региональный менеджер по продажам в Запорожской обл. С 2010г руководитель филиала. ООО «Агава-Крым» ноябрь 2004- февраль 2007. Региональный менеджер по продажам в Запорожской области. ООО «Карпаты» апрель 2002-сентябрь 2004. менеджера по продажам ОБРАЗОВАНИЕ: сентябрь 1991-июнь 1996 Запорожский колледж радиоэлектроники. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ: -Сбыт продукции предприятия и ее поставка потребителям в указанные сроки - большой опыт результативных продаж, сопровождение сделок, подготовка документов и оформление договоров - открытие филиальной сети, розничной точки и клиентской базы с «0» - владение ПК, 1С, интернет -умение вести переговоры с руководящим составом и доводить их до логического завершения -выполнение плана продаж - формирование и обучение торговых представителей в регионе - активный поиск клиентов -умение работать с возражениями -переговоры и сотрудничество с ключевыми клиентами -планирование и выполнение бюджета филиала -умение вести учет складских запасов -контроль дебиторской задолженности -управление продажами на вверенной территории -умение проводить мониторинг рынка конкурентов -Своя база данных по строительным организациям, фирмами, оптовым складам, а также сельхозпредприятиям и агрофирмам и т.д. в Запорожской, Херсонской и Днепропетровской области ПРОЧЕЕ: активен, могу принимать быстрые решения в сложных ситуациях, ответственный, исполнительный, самостоятелен, умею вести сложные переговоры, целеустремленный, водительское удостоверение (В) . готов к командировкам. готов к переезду. 1991-1996 Запорожский колледж радиоэлектроники 2010-2011 тренинги: 'Построение эффективной дистрибуции' 'Управление продажами'