

РЕГИОНАЛЬНЫЙ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 7 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Миколаїв](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: формирование отдела продаж управление отделом продаж контроль заказа товара с учетом аналитики продаж и работа с поставщиками планирование и исполнение бюджета продаж; управление персоналом: подбор, адаптация, обучение, расстановка, мотивация, контроль, аттестация разработка и формирование отчетности отдела разработка и контроль выполнения маркетинговых мероприятий ведение переговоров с клиентами и партнерами, заключение договоров. 2004г. – 10.2005г. СПД «Бережной» Профиль организации: Оптово-розничная торговля Должность: Торговый представитель (розница) Торговый представитель (Вип – клиенты) 11.2005г. – 05.2006г. Компания «Премиум – Ти» ТМ «Хейлис» Профиль организации: Оптово-розничная торговля Должность: Территориальный представитель 06.2006г. – 04.2008г. ООО «Ариэль-Н» Профиль организации: оптово-розничная торговля Должность: Супервайзер Направление «Общий прайс» 04.2008г. – 02.2012г. Концерн «АЛМИ» Профиль организации: оптово-розничная торговля Должности: Супервайзер Направление «Общий прайс» Руководитель направления «Табак» Руководитель направления «Алкоголь», «Продукты» Базовое образование: 1993г. - 1997г. Киевский Государственный Институт Культуры Факультет Социальная педагогика Квалификация Специалист по внешкольной работе Диплом с отличием. Дополнительное образование: 2004г. Тренинг «Активные продажи» 2007г. Тренинг «Тайм – менеджмент» 2009г. Тренинг «Техника продаж» 2010г. Тренинг «Подбор персонала»