

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 4 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Донецьк](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - знание Windows XP, Windows 7, MS Office (Word, Excel), Internet, Акцент 7 на уровне уверенного пользователя; - знание офисного и IT оборудования; - опыт продаж, сопровождения сделок, подготовки документов
Личные качества и увлечения: быстрая обучаемость, целеустремленность, желание развиваться, ответственность, коммуникабельность, высокая трудоспособность, аналитичность мышления, организованность, честность, умение работать в команде, пунктуальность, уравновешенность, дипломатичность
Хобби – спорт, музыка, кулинария, интернет, общение с новыми людьми
февраль 2008г. - ноябрь 2012г. ЧП "Амальтея", менеджер отдела сбыт. Выполняемые обязанности: - работа с имеющимися клиентами; - формирование товарного портфеля клиентов и его расширение; - консультирование по товарам и услугам в телефонном режиме и в торгово выставочном зале; - прием и оформление заказов; - полное сопровождение сделки (выписка счетов, накладных, контроль оплаты, отгрузки и доставки товара) - увеличение товарооборота и прибыли; - поиск товаров по индивидуальному заказу; - контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности клиентов - решение возникающих текущих проблем между клиентом и Компанией сентябрь 2007г. - февраль 2008 г. Издательство "Вигата", менеджер по продаже рекламной площади
Выполняемые обязанности: - сбор и систематизирование информации о предприятиях строительного рынка; - поиск покупателей рекламной площади; - презентация продукта; - заключение договоров; - послепродажное обслуживание и информационная поддержка клиента.
сентябрь 2002 – август 2007 Донецкий институт психологии и предпринимательства (ДИПИП) - факультет "менеджмента и экономики" - менеджер-экономист, специалист