

СУПЕРВАЙЗЕР

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Полтава](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Пользователь компьютерных программ: Microsoft Word, Microsoft Excel, Internet; • Работал с программой 1С-Предприятие; • Автомобиль- Форд Фиеста Деловые качества: Трудолюбие, активность и энергичность, инициативность, коммуникабельность, ответственность, пунктуальность, амбициозность, способность к быстрому обучению. Опыт работы С 10.03.2011 ПрАТ «Виктория» Менеджер по сбыту (Супервайзер) Функциональные обязанности: выполнение плана по дистрибуции и продаж компании на вверенной территории: обеспечение прямых продаж производителя, поиск новых клиентов, расширение сегментов сбыта, контроль наличия товарных остатков на складе филиала, управление командой ТП, подбор персонала, контроль дебиторской задолженности и взаиморасчетов, начисление з /платы ТП, проведение тренингов по ассортименту и знанию продукта, тренингов по прямым продажам. 2009-2011 год ВАТ «Кременчугмясо» Торговый представитель Функциональные обязанности: обеспечение прямых продаж производителя, поиск новых клиентов, расширение сегментов сбыта, участие в разработке промоакций и их организация и др. контроль дебиторской задолженности и взаиморасчетов. 2008-2009 ЧП Шварцман Торговый представитель Функциональные обязанности: • разработка клиентской базы, маршрутизация, • активное продвижение продукции, • отслеживание дебиторской задолженности с момента отгрузки и до полного погашения. 2006-2008 ТД Полагросервис Функциональные обязанности: обеспечение прямых продаж производителя, поиск новых клиентов, и расширение сегментов сбыта, контроль дебиторской задолженности и взаиморасчетов Высшее Полтавский университет экономики и торговли 1999-2004 год Специальность «Технология питания» Квалификация инженер – технолог Дополнительное образование: ОАО Кременчугмясо Сертификат № 00376 об успешном прохождении тренинга Системные продажи 3-4 июля 2010 года, г. Кременчуг