

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТОВ, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА, 1 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Донецьк](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: -умение работать в команде, нацеленность на результат -стремление к новым знаниям -опытный пользователь офисных программ и приложений Microsof office, Excel, Power Point, Outlook express, Adobe Photoshop -1С: Предприятие+Производство+Услуги+Бухгалтерия Март 2009 – июнь 2012 г. Модельное агентство (Украина) кастинг-директор Обязанности: Поиск новых моделей, обучение, создание образа и имиджа модели Поиск или создание рекламных проектов с участием агентства Создание программы модельной школы, подбор преподавателей и контроль за системой обучения Составление контрактов, поиск новых клиентов Участие в составлении рекламных буклетов компании администрирование и продвижение сайта Сентябрь-декабрь 2009 г. ООО "Зерновая империя" Москва (Россия). Менеджер по продажам. Обязанности: - поиск клиентов в России, работа с клиентской базой, логистическими компаниями, ведение переговоров, заключение договоров. Январь 2008-август 2009 г. ООО «Техносоюз». (Украина). Экономист отдела маркетинга. Деятельность предприятия: производство оборудования для горно-обогатительной, химической, целлюлозно-бумажной, пищевой и пивоваренной промышленности. Разработка, производство и реализация продукции на внутреннем и внешнем рынках, импорт материалов для производства. Штат 200 человек. В моем непосредственном подчинении 2 человека. Обязанности: - составление финансовых планов, анализ денежных потоков предприятия, отчеты по движению выпускаемой продукции, анализ прибыльности выпускаемой продукции, контроль платежей и договорной дисциплины, составление контрактов, работа с региональной таможней, ТПП. Февраль 2002-январь 2008 г. ООО «Техносоюз». (Украина). Менеджер отдела сбыта. Обязанности: - поиск новых клиентов в Украине и за ее пределами, работа со старыми клиентами (от принятия заказа до отгрузки готовой продукции), ведение клиентской базы, переговоров; заключение договоров, работа с таможенными органами, участие в выставках и конференциях, участие в создании сайта, рекламных буклетов компании, ведение и продвижение сайта компании. Февраль 2000-февраль 2002 г. ООО «Техносоюз». (Украина). Бухгалтер Обязанности: ведение бухгалтерского учета фирм-спутников головного предприятия, сдача бухгалтерской отчетности в налоговые и статистические органы. Февраль 1998-февраль 2000 г. ООО «Ясиноватская Райагротехника». (Украина). Заместитель главного бухгалтера. Октябрь 1997- февраль 1998 г. ООО «Ясиноватская Райагротехника». (Украина). Экономист планового отдела. 1992-1997 г. Донецкий экономико-гуманитарный институт. Факультет: Экономика и менеджмент. Специализация: Учет и аудит. - AutoCAD нач.уровень, - курсы фотографов Компьютерной академии Шаг - обучение в Московском Гештальт институте по специальности Гештальт-терапевт