

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 3 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: ответственность, организованность, нацеленность на результат, целеустремленность, коммуникабельность, умение работать в команде, быстрая обучаемость, общительность 1. 2002-2006 гг.-менеджер по продажам, ЧП»Юлия »(одежда) Функциональные обязанности: –поиск и ведение клиентской базы ,заключение договоров,контроль дебиторской задолженности. 2. апрель 2007-ноябрь 2010гг. менеджер отдела продаж Харьковского филиала ДАП ОАО «Голден Телеком» стационарная связь ,, Интернет, мобильная связь «Билайн».; старший менеджер отдела продаж ОАО «Голден Телеком» управление работой офиса (коллектив 12 человек) . Функциональные обязанности: - поиск и ведение клиентской базы , ведение переговоров, подготовка документов, заключение договоров, ведение документации ,контроль работы менеджеров. 3. ноябрь 2010-октябрь 2012гг. менеджер по продажам,оптово-розничная фирма «Спикард»(медодежда) –поиск и ведение клиентской базы ,заключение договоров,контроль дебиторской задолженности.Образование: 1994-1996 гг. Днепропетровский технолого – экономический техникум , бухгалтер-аудитор 2004-2010 гг. УИПА,"Экономика предприятия,маркетинг и менеджмент" инженер-экономист