

## РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Запоріжжя](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Ключевая информация: Высокий уровень личных продаж и переговоров. Веду переговоры с первыми лицами компаний (с теми, кто принимает решения). Опыт организации отдела продаж Управление деятельностью главного офиса компании Успешное развитие дилерской и партнерской сети по Украине Опыт сотрудничества со странами СНГ, Западной Европы и Китая. Экспортно-импортная деятельность Организация проведения выставочных мероприятий Рекламная деятельность. Работа с издательскими и полиграфическими компаниями. Контроль работы склада Логистическая деятельность Постоянное развитие как личное, так и профессиональное. Высокая степень обучаемости. Готовность к командировкам, как по Украине, так и зарубежным. ООО "Мастер-люкс". С марта 2000 по январь 2013 г. Обязанности: управление отделом продаж, постоянное личное участие в продажах (ведение ключевых клиентов компании), организационная деятельность компании (центрального офиса, склада и частично производственного комплекса), презентационная и рекламная деятельность (в том числе и в сети интернет); логистика; развитие дилерской и партнерской сети в Украине, поиск и сотрудничество с клиентами в странах СНГ. Личные достижения: создание и поддержка успешно и грамотно работающего коллектива менеджеров (большинство из которых работает в компании более 5 лет), непосредственное участие в создании крупной сети клиентов в Украине и в СНГ, что позволило компании "Мастер-люкс" войти в ТОП-5 компаний в Украины в своей отрасли; успешная организация "с нуля" выставочной деятельности. ТГАТУ (Мелитополь, Украина). Год окончания 2000 Энергетика сельского хозяйства, Специалист