

МЕНЕДЖЕР ПО ЗАКУПКАМ, ПРОДАЖАМ, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 3 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Миколаїв](#)

Вік: 35 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Ведення переговорів, продаж по телефону, управління и контролю персоналом, работы в MS Word, Excel, Power Point, Outlook Express, 1С, Спрут, работы с трудными клиентами, формирование складских запасов согласно интенсивности продаж, владение офисной техникой (Мини-АТС, факс, ксерокс, принтер, сканер, умение работать в команде, заключение договоров, навыки вождения легкового авто. Call-центр «ГРАН». Декабрь 2012- настоящее время. Менеджер телефонных продаж интернета и цифрового ТВ. • Продажа интернета и ЦТВ по телефону (автоматические входные звонки, более 200 звонков в день), • переговоры с клиентами и назначения подключений в график. Есть рекомендательные письма. ЧП Худенко Август 2011 – сентябрь 2012: представитель интернет-магазина по продаже бытовой техники в Николаеве. • Организация своевременной доставки техники клиентам, • своевременный перевод денежных средств поставщикам, • ведение переговоров с поставщиками, формирование цен и сроков поставки, • разрешение конфликтных ситуаций с клиентами, • сопровождение клиентов. Достижения: • Увеличение товарооборота с нуля, • стабильное увеличение товарооборота на протяжении полу года. ТОВ «Торговый дом «Амстор» г.Николаев, ул. Лазурная 17. январь 2011 – апрель 2011: Заведующий, отдел «Бакалея». • анализ торговой деятельности отдела и остатков товара, • формирование заказов на основе интенсивности продаж, • работа с поставщиками (более 50) по срокам поставки товара, организация возвратов поставщику, • работа с мерчендайзерами и торговыми представителями, • контроль присутствия товара в отделе супермаркета, • мониторинг цен конкурентов, • организация работы продавцов, • организация подготовки отдела к инвентаризации, • ведение отчетной документации. Достижения: • перевыполнение плана продаж в декабре 2010 года на 24 %, • лучший работник: декабрь 2010 г, • перевыполнение плана продаж в январе 2011 года на 14%. ТОВ «Торговый дом «Амстор» г.Николаев, ул. Лазурная 17. Август 2010 – январь 2011: Старший продавец, отдел «Бакалея». • Организация работы сотрудников отдела, • поддержание порядка в отделе, • контроль сроков реализации товара, • работа с ценниками, • участие в инвентаризации, • приемка товара и расстановка принятого товара, • мониторинг цен конкурентов, • помощь покупателям при необходимости при выборе товара, • исполнение обязанностей заведующего в случае его отсутствия. Сентябрь 2007 – июнь 2011 г.: Национальный университет имени В.О.Сухомлинского. • Факультет «Психология», • квалификация: специалист психологии, • зам. главы студенческого самоуправления факультета, • грамоты за активное участие в жизни факультета и работу в приёмной комиссии. Сентябрь 2003 – июнь 2007 г.: Николаевский строительный колледж. • Факультет «Программирования», • квалификация: младший специалист программирования. Дополнительное образование: Тренинги личностного роста • июнь – август 2011 г. Днепропетровск ТЦ «Совершенсво», • ноябрь 2010 – январь 2011 г. Кременчуг ТЦ «Технологии успеха». Готов обрабатывать большие объёмы информации, самоорганизован, самостоятелен, начатое стараюсь всегда доводить до конца, гибкий.