РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 700 ГРН.

22 січня 2017 Місто: Одеса

Вік: 48 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессиональные навыки: Развитие бизнеса, владение техникой продаж, ведение и расширение клиентской базы, ведение переговоров ,работа с рекламациями, контроль документооборота, знание работы склада, командировки, уверенный пользователь ПК Опыт работы:2005-2012 г. - Частный предприниматель Два магазина по продажам светотехнической аппаратуры и текстильных изделий на рынке «Северном». Не вижу перспектив в развитии малого бизнеса на рынке,в связи с полной не конкурентно способностью с развивающимся бизнесом гипермаркетов. 2000-2005г. - управляющий фирмой на 7м км по продаже светотехнического оборудования ,мебели китайского производства. *координация и контроль работы 8 магазинов (в подчинении 25 человек) *оперативное управление магазинов: организация работы, координация, контроль выполнения плана продаж, * ведение переговоров с клиентами и заключение договоров; *расширение собственной клиентской базы, составление отчетов; *знание работы склада Профессиональные достижения: за время работы увеличил объем продаж более, чем в 3 раза . Создал профессиональный коллектив. 1998-2000г. -директор по игровым аппаратам в развлекательном центре «ПИЛОТ» *подбор и обучение персонала (в подчинении 10 человек) *работа по привлечению посетителей: акции, конкурсы, работа с рекламными компаниями *увеличение прибыли клуба *знание работы игровых аппаратов, отчетность Профессиональные достижения: за время работы создал профессиональную команду, увеличил прибыль клуба в несколько разОдесская Государственная Академия Строительства и Архитектуры