

## КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Открытие направлений в инвестиционных компаниях с нуля • Открытие региональных представительств с нуля, начало и поддержание их работы • Открытие и развитие новых бизнес – направлений • Проведение финансовых тренингов • Проведение тренингов по публичным выступлениям и обучение персонала эффективным презентациям • Проведение тренингов по продажам и обучение персонала продажам (после чего увеличение продаж на 80%) • Проведение тренингов по обучению биржевой торговле • Становление отделение электронных цифровых подписей, формирование продаж и обслуживания (уже за 1й месяц работы увеличение продаж на 50% от аналогичных отделений) июль 2012 г.- январь 2013 ФК «Al-Ros» Должность: CEO & Founder • Создание финансовой компании (бизнеса) с нуля: разработка стратегии работы компании, разработка линейки продуктов компании, составление бизнес-планов и cash flow для компании, набор и обучение персонала; • Создание маркетинговой стратегии компании и продвижения продуктов на инвестиционный рынок Украины декабрь 2011 г.- октябрь 2012 г. ИК «Gainsfort - online» Должность: коммерческий директор • Менеджмент таких направлений: региональное развитие компании на Украине, управление продажами, управление учебным центром, управление отделом развития компании август 2010 г.- ноябрь 2011 г. ПрАТ ИФГ «Арт Капитал» Должность: руководитель учебного центра по Украине (развитие региональных представительств на Украине, руководитель продаж в некоторых регионах Украины) • Организация и продвижение учебного центра с нуля – создание программы обучения, написание бизнес-планов, маркетинговой стратегии, продвижение учебных продуктов на всей территории Украины, развитие стратегии прямых продаж и работы с входящими обращениями (создание самого сильного учебного центра финансовых компаний на Украине); • Развитие учебных центров в региональных представительствах по Украине, запуск бизнес-направление с нуля • Руководство направлением продаж в некоторых регионах Украины – обучение персонала продажам, публичным выступлениям, биржевой деятельности, составление бизнес-планов и поддержание бизнес процессов представительств, контроль за выполнением планов; октябрь 2006 г.- июль 2010 г. ДФ ПАО «Кредитпромбанк» Должность: Начальник кредитования физических лиц (дополнительно обслуживание и кредитование малого бизнеса) • проведение собраний управления кредитования физических лиц банка, управления по работе с проблемной задолженностью банка, принятие решений на кредитных комитетах и право подписи в протоколах различных банковских комитетов; • анализ состояния бизнеса (для СПД) и платежеспособности заемщика (для физических лиц), анализ кредитных рисков банка при рассмотрении кредитных заявок, составление cash flow - движение средств и получение прибыли от бизнеса в будущих периодах, после его финансирования; 2001-2006 Донбасская Национальная Академия Строительства и Архитектуры, факультет «Менеджмент организаций». Диплом специалиста по направлению «Менеджер - экономист». • Глава наблюдательного совета благотворительного фонда • Владелец патента на интеллектуальную собственность на финансовом рынке Украины