

## РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВОГО ОТДЕЛА \ ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА

€ 22 січня

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

## Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Управление, Бизнес и Финансы, Лидерство, Развитие персонала, Взаимоотношение, Рост и Инновации, : 01.03.08 - по наст. время ІП "Кока-Кола Бевериджиз Украина Лимитед" должность: ASM (руководитель группы по продаже на территории) Управление командой (6ТП, 1 мерч.) и филиалом (3 ASM, 23 ТП и 7мерч.) во время замены/отсутствия директора; Проведение ежедневных утренних собраний на филиале: Выполнение ключевых показателей, развитие территории; Постановка задач, промежуточный контроль. мониторинг основных и фокусных показателей; Планирование результатов филиала. Распределение планов на команду и филиал; Планирование бюджета на 2013 год (продажи, оборудование, затраты на содержание офиса, хоз.нужды); Управление ресурсами (холодильники, полки, бонус договора, РОР, маркетинг материалы); Работа с дебиторской задолженностью; Работа с ключевыми заказчиками Аэропорта Борисполь; Подбор персонала на филиал: ТП, младших ТП, мерчандайзеров; Обучение на рабочем месте (полевое обучение); Развитие персонала; Проведение мини - модулей, презентаций; Участник отбора и оценки кандидатов в проекте STARS (программа высокопотенциальных ТП); Анализ еженедельный и ежемесячных срез. результатов и постановка новых целей) на уровне команды и филиала; Мотивация торговой команды на достижение результатов; Лидирование различных проектов; Высокий уровень коммуникации с внешними и внутренними подразделениями компании; Контроль соблюдения процедуры и политики компании.01.09.1998 г. – 01.07.2003 г. Винницкий Государственный Технический Университет Факультет: «Автоматика и компьютерные системы управления» Специальность: ИнженерСоаching, Целевой отбор персонала, Активация торговых точек, модель PITA, Passion2Lead(1), Passion2Lead(2), Методы оценки персонала.