

МЕНЕДЖЕР ПО ЛОГИСТИКЕ, 600 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опытный пользователь – MS Office (Lotus Notes, Outlook, Excel, Word, Power Point); Internet Explorer; 1С: Бухгалтерия 7.7, 8.0; Дебет+; Клиент-банк; Exite, Ecod ноябрь 2009 года – ноябрь 2012 года КФ ООО «Агроэкопродукт» ГК «Верес» - один из крупных и известных отечественных производителей продуктов питания. Специализация - плодоовощная консервированная и соусная продукция: - Менеджер по логистике и работе с клиентами Функции: - Контроль и анализ дебиторской задолженности контрагентов; - Формирование отчета по дебиторской задолженности; - Прием заявок от КК и оформление соответствующих документов для отгрузок по продукции Верес (Фуршет, ЭКО, Новус, Билла, Мегамаркет, ИКС 5, Евротек, Адвентис); - Прием заявок от дистрибьюторов и КК, оформление соответствующих документов для отгрузок по продукции Gallina Blanca; - Ежедневный контроль отгрузок на КК и дистрибьюторов по Украине в системе Дебет+; - Еженедельное пополнение остатков на складе с учетом скоропортящейся продукции; - Ежедневная работа по проблемным приемкам товара на торговых точках; - Ежемесячный анализ и сведение остатков на складе ответственного хранения; - Расчет бонусов для дистрибьюторов по план-факту оплат и финансовой дисциплине июль 2008 года – ноябрь 2009 года ООО «Клуб Сыра» - группа компаний (16 юридических лиц: заводы и торговые организации). Владелец Renaissance Capital Group: - экономист по финансовым вопросам Функции: - Контроль и анализ дебиторской задолженности клиентов; - Составление Customer balance report (консолидированный по группе компаний); - Расчет и анализ оборачиваемости дебиторской задолженности; - Работа с просроченной дебиторской задолженностью в целом и в разрезе групп и сегментов, совместно с юридическим отделом и службой экономической безопасности; - Расчет бонусов для дистрибьюторов; - Анализ динамики кредиторской задолженности в разрезе наиболее крупных поставщиков; - Ежедневный контроль отгрузок (на экспорт и по Украине) в 1С; - Формирование отчетов по отгрузкам и продажам; - Разноска банковской выписки в 1С 8; - Работа с Клиент-банком (ОТП, Финансы и кредит) март 2007 года – июль 2008 года ООО «НПП «Техномет» - производство и продажа изделий из алюминия, г.Киев - январь 2008 г. - менеджер по логистике Функции: - оформление отгрузок по Украине и на экспорт (Польша, Германия, Чехия); - работа с таможенной, перевозчиками, ТПП, санитарно-эпидемиологической службой - июнь 2007 г. – инженер-технолог и менеджер по продажам по Украине Функции: - продажа сырья для литейного производства промышленным предприятиям Украины; - работа с существующими клиентами - привлечение новых клиентов - составление коммерческих предложений - составление и заключение договоров на производство деталей под заказ - март 2007 г. – уполномоченный по качеству Функции: - разработка и внедрение СМК (ISO 9000:2001); - разработка и внедрение документации СК для поставщиков автомобильной промышленности - координация работы специалистов предприятия по менеджменту качества 2001 - 2007 г.г. – НТУУ «КПИ», инженерно-физический факультет, специальность – литейное производство черных и цветных металлов, инженер-металлург. 2007 – ООО «УкрМедСерт», уполномоченный представитель руководства в области системы менеджмента качества (Сертификат Международного Образца от ТЮФ Рейнланд Академия, аккредитованной немецким органом аккредитации TGA-DAR); 2007 – ООО «УкрМедСерт», специалист в области системы менеджмента качества (Сертификат Международного Образца «Специалист в области системы менеджмента качества» от ТЮФ Рейнланд Академия, аккредитованной немецким органом аккредитации TGA-DAR);