

РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ. ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР. ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ., 15 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 55 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Професійні знання: • Знання в області організації і управління діяльністю торговельно-сервісного підприємства, управління магазинами різного формату, торговельно-сервісним процесом; • досвід організації роботи об'єктів торгівлі з нульового циклу; • організація торговельно-сервісного процесу для досягнення максимальних результатів; • створення команди (вибір, адаптація, навчання, мотивація персоналу); аналіз продажів; • облік і контроль за товарно-матеріальними цінностями; • ведення первинної бухгалтерської документації; • рішення кадрових питань по формуванню штату, управлінню і навчанню персоналу; • керівництво безперебійним торговельно-сервісним процесом; • взаємодія з державними контролюючими органами. Делові якості: • Аналітичний склад ума, системний підхід до рішення питань, порядковий, комунікабельний, акуратний в роботі, уважливий. • Володію високою стійкістю до стресів, розвинутою інтуїцією. • Розглядаю переїзд в інший регіон. • Готова до командировок, ненормованому робочому дню • Наявність водійських прав кат. «В» і особистого автомобіля. септень 2011- вересень 2012 ООО «РББ Груп» (мережа магазинів «Плюс». 42 магазинів)- заступник ген. директора по продажам. В зв'язі з закриттям підприємства. • Аналіз фінансово-економічних показників діяльності розничної мережі: обсяги продажів, маржинальний дохід, рентабельність по кожній товарній категорії і т.д. • Розвиток (відкриття) мережі магазинів в Дніпропетровській і Запорізькій обл. • Планування бюджету мережі; АВС аналіз асортименту; управління продажами; вдосконалення управління мережею. • Розробка нових мотиваційних програм для персоналу торговельно-сервісної мережі. • Проведення щотижневих нарад з керівництвом підрозділів. • Контроль над маркетинговими заходами в мережі супермаркетів. • Розробка, впровадження і контроль за дотриманням стандартів мережі. март 2010- вересень 2011 ООО «Український Ритейл» (мережа магазинів «Брусниця»)- заступник операційного директора • Забезпечення безперебійної роботи доручених магазинів відповідно до стандартів компанії, збільшення товарообороту магазинів, мінімізація втрат магазинів. • Вибір персоналу на регіони. • Відкриття/ закриття нових магазинів. • Аналіз асортименту; управління продажами. • Начислення зарплати. октябрь 2009- март 2010 ООО «Український Ритейл» (мережа магазинів «Брусниця») керівник магазину • Організація процесу відкриття супермаркету, виконання замовлень, контроль поставок і наявності товару. • Планування продажів. • Контроль над товарними залишками. • Інвентаризація товарних залишків. • Рішення питань з контролюючими і перевіряючими органами. • Вибір і навчання персоналу. ноябрь 2007- октябрь 2009 ПО «РТЦ» (мережа магазинів «Варус-експрес»)- керівник магазину • Організація процесу відкриття супермаркету, виконання замовлень, контроль поставок і наявності товару. • Планування продажів. • Контроль над товарними залишками. • Інвентаризація товарних залишків. • Рішення питань з контролюючими і перевіряючими органами. • Вибір і навчання персоналу. март 2007- ноябрь 2007 ООО «Юбітрейд» (мережа магазинів «Пан») - керівник магазину Октябрь 2006 – февраль 2007 ООО «НВ Трейд» - заступник керівника магазину Апрель 2002 – июль 2006 ООО «Фоззи Ост»- Керівник відділу товарного обліку. 2003 - 2008 г.г. ПГАСиА. Факультет: економіка підприємства. 1986 - 1988 г.г. СПТУ №54. Спеціальність: портної верхньої одягу. Тренінги: "Тайм менеджмент". "Умні задачі умним людям". "Робота з персоналом". "Керівник супермаркету".