

## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 3 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Сімферополь](#)

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: -Windows, MS Office, Internet explorer, Opera - опытный пользователь, - большой опыт продаж, сопровождения сделок, подготовки документов, - работа с офисным оборудованием (факс, модем, сервер, копировальные аппараты). Менеджер по работе с клиентами 06.2010 - наст. время 'Ригель групп' (торговля товарами заграничного производства, дизайн интерьера) Основные обязанности: активный поиск клиентов, консультирование, подбор вариантов к интерьеру, составление предложений, оформление документации, расширение клиентской базы, работа с дизайнерами интерьера, послепродажное сопровождение, планирование и аналитическая работа. Продавец-консультант 12.2008- 06.2010 рынок «Пальмира» (розничная торговля ) Основные обязанности: - консультирование клиентов, - продажа косметики и парфюмерии, - налаживание контактов с поставщиками - закупка товара - решение конфликтных ситуаций (возврат товара и прочее) - урегулирование вопросов с органами местной власти (ГНИ) Менеджер по оптовым продажам 05.2008 - 11.2008 ООО 'Микролайн' (оптовая торговля компьютерной техники) Основные обязанности: - ведение переговоров с налаженной клиентурой, - поиск новых клиентов, - работа с поставщиками, - составление и подписания договоров, - отгрузка товара клиентам, - мониторинг платежеспособности, - формирование прайсов, - периодический обзвон VIP- клиентов. Специалист управления продаж и развития бизнеса 12.2007 - 05.2008 ООО 'ВиЭйБи Экспресс' (потребительское кредитование) Основные обязанности: - консультирование по продуктам банка, - заключение и подписание договоров, - сдача отчетов, - выполнение плана продаж.2003 – 2008 г. - Таврический национальный университет им. В.И.Вернадского. Факультет: «Биология» Специальность: «Физиология человека и животных».