МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (КОЛБАСНЫЕ ИЗДЕЛИЯ), 6 000 ГРН.

22 січня 2017

Місто: Київ

Вік: 53 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Опыт стратегического и оперативного планирования деятельности отделов продаж и логистики в кратко- и долгосрочной перспективе, бюджетирование деятельности и разработка стратегии развития компании. • Опыт построения количественной и качественной дистрибуции с нуля, создания отделов продаж и логистики. • Исследование и анализ потребительской и конкурентной среды. • Опыт составления маркетинговых планов и бюджетов, вывода новой торговой марки на рынок Украины. • Знание моделей продаж, особенностей деятельности оптовых и розничных операторов, знание основ бухгалтерского учета, ценообразования и ВЭД. • Матрица ассортиментного портфеля дистрибьюторской компании. • 15-летний опыт управления персоналом, опыт обучения, разработки систем мотивации и оценки персонала. • Успешный опыт коммерческих переговоров с национальными торговыми сетями, производителями. Цель – найти работу менеджером по продажам, территориальным или региональным менеджером Трудолюбивый, ответственный, неконфликтный, коммуникабельный, быстро обучаюсь. Работаю как самостоятельно, так и в команде. Готовность к командировкам. Наличие автомобиля, права кат. В 03.2013 – 10.2013 КФ «ВКіК» "СВЕТЛОВОДСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ" Менеджер по продажам (колбасные изделия) Работа с локальными и общенациональными сетями (Би маркет, Эко маркет, Мега маркет) Работа с оптовыми базами г.Киева (Подольская, Волынская, Столичный рынок) Построение качественной дистрибуции Выполнение плана продаж . Расширение рынка сбыта Контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженностью Разработка и внедрение программы лояльности для клиентов. 03.2012 - 09.2012 ООО «АГРОФИРМА «ОЛЬХОВСКАЯ» Руководитель департамента продаж (колбасные изделия) Реализация колбасной продукции по Киеву Построение количественной и качественной дистрибуции Подбор и развитие персонала; открытие отдела с 0; 11.2011. – 03.2012 ООО «УКРАИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» Г. ХАРЬКОВ Руководитель торгового отдела Реализация колбасной продукции, молочной и сопутствующего товара по Киеву Построение количественной и качественной дистрибуции - подбор и развитие персонала; открытие отдела с 0; - формирование и управление командой; - организация активных продаж 05.2010 – 06.2011. ООО «ТАЛИОН ФИШ» Менеджер по продажам Реализация рыбной продукции (консервы, пресервы), колбасных изделий Киев и Киевская область Построение качественной дистрибуции 01.2002 - 03.2009 ООО «УКРАИНСКОЕ ДЕТСКОЕ ПИТАНИЕ» филиалы в Львове, Луцке, дочернее предприятие в Харькове Директор (штат 50 человек + 5 вне штата) Организация продаж в Украине с «нуля» - вывод т.м. на рынок. Детское питание, бакалея – дистрибуция 02.2001 - 01.2002 ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО КОМПАНИИ «НУТРИЦИЯ» (ГОЛЛАНДИЯ) Координатор и консультант по вопросам дистрибуции (внештатный сотрудник) организация, управление и развитие системой непрямых продаж в Украине по детскому питанию 01.1999 - 02.2001 ООО «СИМОЛ» («Т.Д. «ЛАСУНЯ») Руководитель торгово – коммерческого отдела (штат 50 человек) Организация, управление и развитие системой прямых и непрямых продаж в Украине; Молочная группа, детское питание, бакалея, консервация - дистрибуцияОбразование 09.1993 - 08.1997 Межрегиональный Заочный Университет Управления Персоналом (МАУП) Специализация: Планирование и организация работы с персоналом, психология работы с кадрами. Специальность: Менеджер кадровой службы диплом ФМ № 03001 Регистр. № 029