

## МЕНЕДЖЕР , УПРАВЛЯЮЩИЙ

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Вінниця](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опытный пользователь ПК: MS Windows и MS Office (установка и настройка под ключ), Linux , OpenOffice, LibreOffice , Internet , почтовых программ (Mozilla Thunderbird , The Bat и т.д.) , администрирование компьютеров и сетей в пределах компании. Большой опыт продаж, сопровождения сделок, подготовки документов, знание программ 1С 8.2 , 7.7(установка и настройка), отчётность. Менеджер по продвижению и развитию Сеть магазинов ЯПОНИЯ дек 2012 - настоящее время Автомобильная промышленность и Автобизнес - поиск и разработка новых клиентов и поставщиков, - работа с же имеющимися поставщиками и клиентами, - размещение рекламы в интернете и соц. сетях, - налаживание плодотворных взаимоотношений с СТО, - активное участие в создании рекламы, - работа в 1С 7.7, - администрирование внутренней сети. Авто-Сити (оптовая и розничная продажа авто лакокрасочных материалов) сент 2012 - дек 2012 (4 мес) - работа с имеющимися клиентами - поиск и разработка новых клиентов в регионе - тендерные , телефонные продажи - документальное сопровождение продаж и закупок - ведение учётной документации 1С 7.7 - администрирование сети внутри компании , подготовка рабочих мест 1С 7.7 Товаровед и заведующий складом регионального представительства с 01.06.2012 по 14.09.2012 компания ООО "Прэксим-Д" (Украинский дистрибутор компьютерной техники и мобильной электроники.) - организация бесперебойной работы склада - организация отправок товара в регионы - ведение учётной документации 1С 8.2 Менеджер по закупкам и продажам с 10.2011 по 06.2012 компания «Регул-С» (оптовая торговля ветеринарными препаратами , инструментами и оборудованием для ветеринарии) - работа с имеющимися поставщиками и клиентами - поиск и разработка новых поставщиков и клиентов - тендерные продажи (участие в тендерах Астарта, Нибулона ,Зори Подилля и т.д. ) - планирование отгрузок и поставок товара согласно заявкам - анализ и стратегическое планирование объёмов закупок для складских запасов - интернет и телефонные продажи - организация построения , наполнение , поддержка и раскрутка сайтов компании - документальное сопровождение закупок и продаж (1С 8.2) - администрирование сети внутри компании , подготовка сотрудников и рабочих мест для работы в 1С 8.2 Менеджер по закупкам и продажам с 09.2007 по 10.2011 тс "Цифра" (розничная и интернет торговля IT направления) - управление розничной торговлей сети магазинов (организация и стратегическое планирование работы розничных магазинов , открытие магазинов с 0 , анализ и планирование объёма закупок и распределения товара по магазинам согласно расположения и спроса , анализ уровня продаж магазинов, контроль качества обслуживания в магазинах , контроль учётности ТМЦ , инвентаризации , мерчендайзинг) - работа с имеющимися клиентами и поставщиками , налаживание долгосрочных взаимоотношений - поиск и разработка новых поставщиков и клиентов - анализ и стратегическое планирование объёмов закупок для складских запасов - документальное сопровождение закупок и продаж - разработка мотивационной программы и программы обучения для сотрудников сети розничных магазинов магазинов - периодическая атестация заведующих магазинами и продавцов - интернет и телефонные продажи - организация построения , наполнение , поддержка и раскрутка сайта cifra.ua , mascot.com.ua - администрирование сети внутри компании , подготовка рабочих мест 1С