

РУКОВОДИТЕЛЬ КОРПОРАТИВНОГО ОТДЕЛА / НАПРАВЛЕНИЯ КООРДИНАТОР ПРОЕКТОВ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 45 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Большой опыт активных продаж, прямых и не прямых - Умение налаживать контакты и проводить переговоры различного уровня - Привлечение новых клиентов и удержание старых, увеличение оборота и прибыли - Успешный опыт управления проектами, развития направлений и организации бизнес процессов - Понимание особенностей/вариантов взаимодействия и субординации - Решение спорных вопросов и форс-мажорных ситуаций. - Быстро обучаюсь и легко осваиваюсь - Врожденная коммуникабельность и аналитический склад ума - Хорошо развито чувство интуиции, логическое мышление и способность к прогнозированию - Высокий уровень организаторских способностей и работоспособности - Честность, надежность, преданность и выполнение взятых на себя обязательств - Стрессоустойчивость - Опытный пользователь - 1С; MS Office (Excel, Word, Outlook Express; Internet Explorer и др.) 2010 - | Руководитель корпоративного отдела | [www.nis.ua](#) | IT - Формирование и развитие направления/отдела с «нуля», подбор персонала и руководство отделом. Координирование работы склада, логистики и сервисного центра. - Квалификационный, технический и коммерческий анализ. Подбор оборудования, альтернативные расчеты и регистрация проектов. Авторизация и повышение статусов. Организация и контроль закупок, поставок и возвратов продукции. - Подготовка и подписание конкурсных предложений, договоров, сопроводительных документов. Составление писем, обращений, запросов, разъяснений и деловая переписка. - Общий анализ доходности и затрат. Ведение отчета, оптимизация учета и показателей рентабельности. Контроль дебиторской и кредиторской задолженности. Возврат денежных средств. Решение спорных вопросов, конфликтных, форс-мажорных ситуаций и пересогласования. 2006 - 2010 | Руководитель направлений и координатор проектов, а также менеджер по развитию и продажам | [www.svt.org.ua](#); [www.grim.com.ua](#); [www.ts.tn.ru](#); [www.merten.ua](#) | электроинсталляционное, светотехническое оборудование и строительные материалы - Активные, прямые и не прямые продажи. Поиск и привлечение новых клиентов и проектов, удержание существующих, увеличение объемов продаж и выполнение планов. Комплексные поставки, проектирование и пуско-наладка. Организация работы, оценка эффективности и планирование продаж по клиентам и материалам. Отчеты. - Создание и развитие альтернативных каналов продаж и запуск новых продуктов. Презентации, консультации, обучение и расчеты. Подбор ключевых слов и словосочетаний. Разработка и контроль механизма вознаграждения и системы скидок. - Проведение успешных переговоров, заключение и выполнение договоров. Классификация клиентов по их роли, интересам, степени влияния и весомой для них аргументации. Планирование маркетингового бюджета, участие в выставках. 2000 - 2005 | Исполнительный директор, PR-менеджер, референт | [www.goldenfortune.org](#); [www.mka.org.ua](#) | PR-мероприятия - Исследование рынка товаров и услуг с целью оценки привлекательности отдельных сегментов и привлечения новых проектов. Пропаганда выдающихся достижений и подъем авторитета учреждений и организаций, ведущих предприятий всех отраслей экономики. Организация и проведение рейтинговых и благотворительных проектов, круглых столов, рейтинга высших учебных заведений Украины. - Проведение переговоров различного уровня с руководителями и собственниками предприятий, меценатами, ректорами ВУЗов, представителями органов законодательной и исполнительной власти, профильными министерствами и ведомствами. - Разработка PR-концепций и слоганов. Составление, писем, обращений и поздравлений. Подготовка материалов и координация работы PR-менеджеров, журналистов, операторов, редакторов и работа со СМИ. Более 100 реализованных проектов. 2005 | «Киевский институт «Славянский Университет» Факультет «Экономики и предпринимательства» по специальности «Финансы и кредит» 2004 | Baltic Training Group, Тренинговый центр "Крок у Майбутнє", Основной и Продвинутый курс "Решения и перспективы"